

**SPRAWOZDANIE FINANSOWE SKONSOLIDOWANE ROZSZERZONE
ZA II KWARTAŁ 2006 ROKU
GRUPA KAPITAŁOWA
DORADZTWO GOSPODARCZE DGA SA
08.08.2006**

SPIS TREŚCI

STR.

I. Sprawozdanie Finansowe Skonsolidowane Grupy Kapitałowej DGA S.A.	4
II. Skrócone Sprawozdanie Finansowe Doradztwo Gospodarcze DGA S.A.	8
III. Informacja dodatkowa do raportu kwartalnego za II kwartał 2006 roku	12
1. Informacje ogólne	12
2. Struktura organizacyjna Grupy jednostek powiązanych Emitenta oraz informacje dotyczące rodzaju powiązań w Grupie	12
3. Wykaz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej objętych konsolidacją oraz wyceną metodą praw własności	13
4. Porównywalność sprawozdań finansowych	15
5. Zasady konsolidacji w Grupie Kapitałowej DGA S.A.	16
6. Stosowane zasady rachunkowości	16
7. Przychody ze sprzedaży	21
8. Podatek dochodowy	22
9. Dywidendy	22
10. Zysk przypadający na jedną akcję	22
11. Rzeczowe aktywa trwałe	24
12. Jednostki współzależne i stowarzyszone	25
13. Aktywa finansowe – jednostki zależne	26
14. Zapasy	26
15. Udzielone pożyczki	27
16. Kapitał podstawowy	27
17. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	28
18. Zyski zatrzymane	28
19. Sprzedaż spółek zależnych	29
20. Nabycie spółki zależnej	29
21. Transakcje z podmiotami powiązanymi	30
IV. Komentarz do informacji finansowych za II kwartał 2006 r.	33
1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta	33
2. Opis nietypowych istotnych czynników i zdarzeń	35
3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności	36
4. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych	36
5. Informacje dotyczące wpłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy	36
6. Wskazanie znaczących zdarzeń, które wystąpiły po 31.12.05	36
7. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej	36
8. Informacja dotycząca stanu zobowiązań warunkowych i aktywów warunkowych	37
9. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz	39
10. Wskazanie znaczących akcjonariuszy Spółki	39
11. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta	39
12. Wskazanie istotnych postępowań sądowych lub innych	40

13. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi,	40
14. Informacje o udzieleniu poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji	40
15. Inne informacje, istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań.	40
16. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału.	44
17. Informacja o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego.	45

I. SPRAWOZDANIE FINANSOWE SKONSOLIDOWANE DORADZTWO GOSPODARCZE DGA SA

	BILANS	30.06.2006	31.03.2006	30.06.2005	31.12.2005
	Aktywa				
A.	Aktywa trwałe	13 590	14 298	12 697	10 176
1.	Wartość firmy	1 960	1 960	324	61
2.	Pozostałe wartości niematerialne	3 376	3 760	5 524	4 153
3.	Rzeczowe aktywa trwałe	4 846	5 225	6 186	5 200
4.	Nieruchomości inwestycyjne	0	0	0	0
5.	Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych rozliczane metodą praw własności	2 883	2 830	339	253
6.	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	0	35	0
7.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	525	523	289	509
B.	Aktywa obrotowe	23 099	20 609	21 748	20 200
1.	Zapasy	317	317	318	319
2.	Udzielone pożyczki	132	131	117	120
3.	Należności z tytułu dostaw i usług	11 454	5 906	11 037	6 152
4.	Pozostałe należności	4 346	6 249	5 445	3 374
5.	Należności z tytułu podatku dochodowego	2	609	332	574
6.	Aktywa finansowe	194	0	0	0
7.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 654	7 397	4 499	9 661
8.	Aktywa trwałe klasyfikowane jako przeznaczone do zbycia	0	0	0	0
9.	Zaokrąglenia	1			
	Aktywa razem	36 690	34 907	34 445	30 376
	Pasywa				
A.	Razem kapitał własny	20 120	18 938	23 368	17 442
I.	Kapitał własny	20 001	18 831	23 361	17 345
1.	Kapitał akcyjny	2 260	2 260	2 260	2 260
2.	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14 161	14 161	14 161	14 161
3.	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	98	98	0	98
4.	Zyski zatrzymane	3 482	2 312	6 940	826
II.	Udziały akcjonariuszy mniejszościowych	119	107	7	97
B.	Zobowiązania długoterminowe	846	846	1 102	773
1.	Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	6	9	68	12
2.	Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	41	35	14	35
3.	Rezerwa na podatek odroczonego	355	403	451	326
4.	Pozostałe zobowiązania	44	43	42	43
5.	Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	400	356	527	357
6.	Zobowiązania związane bezpośrednio z aktywami trwałymi przeznaczonymi do sprzedaży	0	0	0	0
C.	Zobowiązania krótkoterminowe	15 724	15 123	9 975	12 161
1.	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6 008	2 667	3 411	2 509
2.	Pozostałe zobowiązania	7 474	10 925	6 191	9 192
3.	Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	0	0		0
4.	Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	3	0	0	0
5.	Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	306	429	284	251
6.	Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	1 739	961	5	11
7.	Rezerwy krótkoterminowe	194	141	84	198
	Pasywa razem	36 690	34 907	34 445	30 376

POZYCJE POZABILANSOWE	30.06.2006	31.03.2006	30.06.2005	31.12.2005
1. Należności warunkowe	1 310	270	0	0
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0		
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	0	0		
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)	1 310	270		
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	358	0	0	0
- ustanowionych zabezpieczeń	952	270		
2. Zobowiązania warunkowe	33 160	31 109	7 778	27 042
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	250	250	250	250
- udzielonych gwarancji i poręczeń				
- suma komandytowa	250	250	250	250
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	32 910	30 859	7 528	26 792
- udzielonych gwarancji i poręczeń				
- złożonych zabezpieczeń wekslowych	31 555	29 541	6 175	25 499
- zobowiązanie z nabyciem udziałów w Meurs Polska Sp. z o.o.	1 355	1 318	1 353	1 293
3. Inne (z tytułu)	313	326	595	472
3.1. Środki trwale ujmowane pozabilansowo	313	326	595	472
Pozycje pozabilansowe, razem	34 783	31 705	8 373	27 514

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
1.	Przychody netto ze sprzedaży	10 607	18 879	12 124	20 056
2.	Koszt własny sprzedaży	7 021	13 166	8 059	12 941
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	3 586	5 713	4 065	7 115
B.	Koszty sprzedaży	830	1 516	1 229	1 868
C.	Koszty ogólnego Zarządu	2 047	3 722	2 252	3 277
D.	Zysk / Strata ze sprzedaży (A-B-C)	709	475	584	1 970
1.	Pozostałe przychody operacyjne	355	362	76	84
2.	Pozostałe koszty operacyjne	4	9	98	114
3.	Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	232	209	5	112
F.	Zysk /Strata z działalności operacyjnej (D+1-2+-3)	1 292	1 037	567	2 052
1.	Przychody finansowe	5	10	-50	96
2.	Koszty finansowe	95	170	134	149
G.	Zysk /Strata przed opodatkowaniem (F+1-2)	1 202	877	383	1 999
1.	Podatek dochodowy	5	88	309	407
H.	Zysk /Strata netto (G-1)	1 197	789	74	1 592
	Przypadający:				
	Akcjonariuszom podmiotu dominującego	1 185	767	113	1 638
	Akcjonariuszom mniejszościowym	12	22	-39	-46

	SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk przed opodatkowaniem	1 203	877	418	2 000
II.	Korekty razem	792	1 460	921	1 380
1.	Amortyzacja	777	1 436	485	956
2.	Utrata wartości aktywów	16	16	0	0
3.	Zysk (strata) na sprzedaży aktywów trwałych	-1	-6	-5	-5
4.	Zmiana stanu rezerw	0	14	441	429
III.	Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej przed zmianami w kapitale pracującym (I+/-II)	1 995	2 337	1 339	3 380
1.	Zmiana stanu zapasów	-2	0	52	-48
2.	Zmiana stanu należności	-2 699	-5 586	-6 147	-7 160
3.	Zmiana stanu zobowiązań	387	963	5 491	3 813
4.	Odsetki, udziały w zyskach	-206	-159	-72	-65
5.	Zmiana stanu podatku odroczonego	-54	-3	-194	-217
IV.	Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej (III+/-1,2,3,4,5)	-579	-2 448	469	-297
1.	Podatek dochodowy bieżącego okresu	28	60	69	190
2.	Zapłacony podatek dochodowy	-111	-147	-96	-192
V.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (IV+/-1,2)	-662	-2 535	442	-299
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
1.	Odsetki otrzymane		0	80	80
2.	Dywidendy otrzymane	1	44	85	85
3.	Środki przejęte w wyniku konsolidacji	0	0	5	5
4.	Wpływy ze sprzedaży podmiotu zależnego	0	150	0	
5.	Wpływy ze sprzedaży majątku trwałego	0	5	5	5
6.	Wydatki na zakup majątku trwałego i wartości niematerialnych	-28	-91	-1 857	-1 995
7.	Wydatki na zakup udziałów i akcji	-500	-1 850	40	-322
8.	Zakup krótkoterminowych papierów wartościowych	-210	-210	0	
9.	Inne wydatki	0	-10	0	
	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-737	-1 962	-1 642	-2 142
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
1.	Premie z zysku	-10	-10	0	0
2.	Splata kredytów	0	0	-2	-5
3.	Splata odsetek	-27	-52	-13	-20
4.	Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-79	-167	-107	-120
5.	Wpływ udzielonej pożyczki	0	0	20	21
6.	Zmiana stanu kredytów w rachunku bieżącym	772	1 719	-1	
	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	656	1 490	-103	-124
	Zaokrąglenia	1	-1	0	0
D.	Przepływy pieniężne netto razem	-742	-3 008	-1 303	-2 565
F.	Środki pieniężne na początek okresu	7 397	9 663	5 837	7 065
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-1	-1	-35	-1
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	6 654	6 654	4 499	4 499

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM						
	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał mniejszości
01.01.2006	17 442	2 260	14 161	98	826	97
Premia z zysku	-10				-10	
Zysk netto	789				767	22
Pierwsza konsolidacja	1 900				1 900	
Zaokrąglenia	-1				-1	
30.06.2006	20 120	2 260	14 161	98	3 482	119

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał mniejszości
01.01.2005	21 670	2 260	14 161	0	5 196	53
Zysk netto	1 592				1 638	-46
Korekty lat poprzednich	106				106	
30.06.2005	23 368	2 260	14 161	0	6 940	7

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał mniejszości
01.01.2005	21 670	2 260	14 161	0	5 196	53
Dywidenda	-994				-994	
Zysk netto	-3 380				-3 376	-4
Pierwsza konsolidacja	100					100
Sprzedaż jednostki powiązanej	-52					-52
Przeszacowanie wartości godziwej	98			98		
31.12.2005	17 442	2 260	14 161	98	826	97

II. Skrócone Sprawozdanie Finansowe Doradztwo Gospodarcze DGA SA

	BILANS	30.06.2006	31.03.2006	30.06.2005	31.12.2005
	Aktywa				
A.	Aktywa trwałe	12 335	13 063	13 061	10 963
1.	Wartość firmy	0	0	0	0
2.	Pozostałe wartości niematerialne	3 169	3 544	5 276	3 928
3.	Rzeczowe aktywa trwałe	4 540	4 891	5 927	5 027
4.	Nieruchomości inwestycyjne	0	0	0	0
5.	Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych rozliczane metodą praw własności	2 790	2 790	170	190
6.	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	1 335	1 335	1 447	1 335
7.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	501	503	241	483
B.	Aktywa obrotowe	21 801	19 181	20 661	19 010
1.	Zapasy	303	303	304	303
2.	Udzielone pożyczki	122	121	117	120
3.	Należności z tytułu dostaw i usług	11 133	5 540	10 704	5 944
4.	Pozostałe należności	4 307	6 165	5 672	3 315
5.	Należności z tytułu podatku dochodowego	0	609	0	574
6.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	5 936	6 443	3 864	8 754
7.	Aktywa trwałe klasyfikowane jako przeznaczone do zbycia	0	0	0	0
	Aktywa razem	34 136	32 244	33 722	29 973
A.	Razem kapitał własny	17 980	16 861	23 364	17 354
I.	Kapitał własny	17 980	16 861	23 364	17 354
1.	Kapitał akcyjny	2 260	2 260	2 260	2 260
2.	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14 161	14 161	14 161	14 161
3.	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	98	98	0	98
4.	Zyski zatrzymane	1 461	342	6 943	835
II.	Udziały akcjonariuszy mniejszościowych	0	0	0	0
B.	Zobowiązania długoterminowe	662	776	949	706
1.	Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0	0	0	0
2.	Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	37	32	10	32
3.	Rezerwa na podatek odroczonego	334	388	447	317
4.	Rezerwy długoterminowe	0	0	0	0
5.	Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	291	356	492	357
6.	Zobowiązania związane bezpośrednio z aktywami trwałymi przeznaczonymi do sprzedaży	0	0	0	0
C.	Zobowiązania krótkoterminowe	15 494	14 607	9 409	11 913
1.	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6 148	2 642	3 352	2 741
2.	Pozostałe zobowiązania	7 246	10 681	5 800	8 864
3.	Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	0	0	0	0
4.	Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	0	0	0	0
5.	Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	271	277	237	251
6.	Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	1 726	950	0	0
7.	Rezerwy krótkoterminowe	103	57	20	57
	Pasywa razem	34 136	32 244	33 722	29 973
	Wartość księgowa	17 980	16 861	23 364	17 354
	Liczba akcji	2 260	2 260	2 260	2 260
	Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	8	7	10	8

POZYCJE POZABILANSOWE	30.06.2006	31.03.2006	30.06.2005	31.12.2005
1. Należności warunkowe	1 310	270	0	0
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0		
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	0	0		
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)	1 310	270		
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	358	0		
- ustanowionych zabezpieczeń	952	270		
2. Zobowiązania warunkowe	33 160	31 109	7 778	27 042
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	250	250	250	250
- udzielonych gwarancji i poręczeń				
- suma komandytowa	250	250	250	250
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	32 910	30 859	7 528	26 792
- złożonych zabezpieczeń wekslowych	31 555	29 541	6 175	25 499
- zobowiązanie z nabyciem udziałów w Meurs Polska Sp. z o.o.	1 355	1 318	1 353	1 293
3. Inne (z tytułu)	313	326	595	472
3.1. Środki trwale ujmowane pozabilansowo	313	326	595	472
Pozycje pozabilansowe, razem	34 783	31 705	8 373	27 514

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
1.	Przychody netto ze sprzedaży	9 973	17 432	11 198	18 287
2.	Koszt własny sprzedaży	7 073	12 650	6 871	11 291
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	2 900	4 782	4 327	6 996
B.	Koszty sprzedaży	601	1 277	1 306	1 830
C.	Koszty ogólnego Zarządu	1 757	3 333	2 366	3 195
D.	Zysk / Strata ze sprzedaży (A-B-C)	542	172	655	1 971
1.	Pozostałe przychody operacyjne	355	359	67	73
2.	Pozostałe koszty operacyjne	3	8	33	49
F.	Zysk /Strata z działalności operacyjnej (D+1-2)	894	523	689	1 995
1.	Przychody finansowe	264	267	-9	136
2.	Koszty finansowe	75	148	130	145
G.	Zysk /Strata przed opodatkowaniem (F+1-2)	1 083	642	550	1 986
1.	Podatek dochodowy	-36	15	324	403
H.	Zysk /Strata netto (G-1)	1 119	627	226	1 583
	Przypadający:				
	Akcjonariuszom podmiotu dominującego	1 119	627	226	1 583
	Akcjonariuszom mniejszościowym	0	0	0	0

	SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk przed opodatkowaniem	1 082	640	619	2 021
II.	Korekty razem	788	1 424	883	1 290
1.	Amortyzacja	738	1 376	458	901
2.	Zysk (strata) na sprzedaży aktywów trwałych	-1	-3	12	-5
3.	Zmiana stanu rezerw	51	51	413	394
III.	Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej przed zmianami w kapitale pracującym (I+/-II)	1 870	2 064	1 502	3 311
1.	Zmiana stanu zapasów	0	0	26	-48
2.	Zmiana stanu należności	-2 839	-5 529	-5 928	-7 099
3.	Zmiana stanu zobowiązań	566	1 070	5 092	3 951
4.	Odsetki, udziały w zyskach	-238	-215	-119	-112
5.	Zmiana stanu podatku odroczonego	-51	0	-235	-254
IV.	Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej (III+/-1,2,3,4,5)	-692	-2 610	338	-251
1.	Podatek dochodowy bieżącego okresu	0	0	51	149
2.	Zapłacony podatek dochodowy	-53	-89	-96	-192
V.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (IV+/-1,2)	-745	-2 699	293	-294
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
1.	Odsetki otrzymane	0	0	80	80
2.	Dywidendy otrzymane	83	126	85	85
3.	Wpływy ze sprzedaży podmiotu zależnego	0	150	0	0
4.	Wpływy ze sprzedaży majątku trwałego	0	2	5	5
5.	Wydatki na zakup majątku trwałego i wartości niematerialnych	-26	-80	-1 488	-1 961
6.	Wydatki na zakup udziałów i akcji	-500	-1 850	-133	-455
	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-443	-1 652	-1 451	-2 246
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
1.	Splata odsetek	-24	-48	-11	-18
2.	Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-71	-146	-100	-113
3.	Wpływ udzielonej pożyczki	0	0	20	20
4.	Zmiana stanu kredytów w rachunku bieżącym	776	1 726	0	0
	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	681	1 532	-91	-111
	Zaokrąglenia	-1		0	
D.	Przepływy pieniężne netto razem	-508	-2 819	-1 249	-2 651
F.	Środki pieniężne na początek okresu	6 443	8 754	5 182	6 550
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	1	1	-69	-35
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	5 936	5 936	3 864	3 864

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM					
	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane
01.01.2006	17 354	2 260	14 161	98	835
Zysk netto	626				626
30.06.2006	17 980	2 260	14 161	98	1 461

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane
01.01.2005	21 697	2 260	14 161	0	5 276
Zysk netto	1 583				1 583
Korekty lat poprzednich	84				84
30.06.2005	23 364	2 260	14 161	0	6 943

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane
01.01.2005	21 697	2 260	14 161		5 276
Dywidenda	-994				-994
Zysk netto	-3 447				-3 447
Przeszacowanie wartości godziwej	98			98	
31.12.2005	17 354	2 260	14 161	98	835

III. INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU KWARTALNEGO ZA II KWARTAŁ 2006 ROKU

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO NA DZIEŃ 30 CZERWCA 2006

1. INFORMACJE OGÓLNE

Nazwa: Doradztwo Gospodarcze DGA Spółka Akcyjna,

Siedziba: ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań,

Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu, XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, Rejestr Przedsiębiorców numer 0000060682,

Podstawowy przedmiot działalności:

- doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania PKD.74.14.A,
- pozaszkolne formy kształcenia PKD 80.42.Z,
- doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego PKD 72.10.Z,
- przetwarzanie danych PKD.72.30.Z,
- działalność związana z bazami danych PKD 72.40.Z.

Sprawozdanie finansowe zostało przedstawione w polskich złotych.

Poziom zaokrągleń – tysiące polskich złotych.

Prezentowane jest skonsolidowane sprawozdanie finansowe Doradztwa Gospodarczego DGA S.A. za okres 01.04.2006 r. – 30.06.2006 r. oraz 01.01.2006 r. – 30.06.2006 r. oraz porównywalne dane za okres 01.04.2005 r. – 30.06.2005 r. oraz 01.01.2005 r. – 30.06.2005 r.

W skład organów spółki na dzień sporządzenia sprawozdania wchodzi:

Zarząd:

Andrzej Głowacki – Prezes,

Anna Szymańska – Wiceprezes,

Dariusz Brzeziński – Wiceprezes.

Rada Nadzorcza:

dr Piotr Gosieniecki – Przewodniczący,

Karol Działoszyński - Zastępca Przewodniczącego

Leon Stanisław Komornicki, dr Janusz Steinhoff, Romuald Szperliński, dr Jacek Koczwara - Członkowie

W skład przedsiębiorstwa spółki nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne sporządzające samodzielne sprawozdania finansowe.

Sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. Nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności spółki.

2. STRUKTURA ORGANIZACYJNA GRUPY JEDNOSTEK POWIĄZANYCH EMITENTA ORAZ INFORMACJE DOTYCZĄCE RODZAJU POWIĄZAŃ W GRUPIE.

Jednostki zależne:

DGA Meurs Sp. z o.o. – 100 %

DGA Audyt – 99,9 %

DGA Kancelaria Rachunkowa – 78 %

Jednostki współzależne i stowarzyszone:

Doradztwo Podatkowe DGA & SAJA Sp. o.o. – 43 %

Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa – 20 %

PBS DGA Sp. z o.o. – 20 %.

3. WYKAZ JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ OBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ ORAZ WYCENĄ METODĄ PRAW WŁASNOŚCI:**I. Jednostka dominująca:**

- a) Nazwa: Doradztwo Gospodarcze DGA Spółka Akcyjna,
- b) Siedziba: ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań,
- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania PKD.74.14.A,
 - pozaszkolne formy kształcenia PKD 80.42.Z,
 - doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego PKD 72.10.Z,
 - przetwarzanie danych PKD.72.30.Z,
 - działalność związana z bazami danych PKD 72.40.Z.
- d) Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu, XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, Rejestr Przedsiębiorców numer 0000060682,

II. Jednostki zależne – objęte konsolidacją:**1. Jednostka zależna**

- a) Nazwa: DGA Audyt Sp. z o.o.
- b) Siedziba: Ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań,
- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - działalność rachunkowo – księgową (PKD 74.12),
 - pozaszkolne formy kształcenia, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 80.42),
 - wydawanie książek (PKD 22.11)
- d) Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu; Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego dnia 23 stycznia 2002 roku, pod numerem KRS0000081451.
- e) Udział Emitenta w kapitale jednostki 99,9%, w całkowitej liczbie głosów 99,9 %.

2. Jednostka zależna

- a) Nazwa: DGA Meurs Sp. z o.o.
- b) Siedziba: ul. Emilii Plater 53, Warszawa,
- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - pozostała działalność wydawnicza (PKD 22.15.Z)
 - pozostała działalność usługowa związana z poligrafią pozostałą (PKD 22.25.Z)
 - reprodukcja komputerowych nośników informacji (PKD 22.33.Z)
 - badanie rynku i opinii publicznej (PKD 74.13.Z)
 - działalność związana z pośrednictwem pracy (PKD 74.50.Z)
 - działalność zw. z tłumaczeniami i usługami sekretarskimi (PKD 74.83.Z)
 - kierowanie w zakresie efektywności gospodarowania (PKD 75.13.Z)
 - pozaszkolne formy kształcenia, gdzie indziej nie sklasyfikowane (PKD 80.42.Z)
- d) Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy. Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego dnia 07 listopada 2001 roku, pod numerem KRS 0000059022.
- e) Udział Emitenta w kapitale jednostki 100,0%, w całkowitej liczbie głosów 100,0 %.

3. Jednostka zależna

- a) Nazwa: DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.
- b) Siedziba: Ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań,
- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - działalność rachunkowo – księgową (PKD 74.12),
- d) Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu; Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego dnia 31 października 2005 roku, pod numerem KRS0000244234.
- e) Udział Emitenta w kapitale jednostki 77,78%, w całkowitej liczbie głosów 77,78 %.

III. Jednostki wyceniane metodą praw własności:**1. Jednostka stowarzyszona**

- a) Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka komandytowa;
- b) Siedziba: Ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań;
- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - działalność prawnicza (PKD 74.11Z),
- d) Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu; XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, data rejestracji: 24.01.2002, nr w KRS 0000084891;
- e) Udział Emitenta w kapitale jednostki 20,0 %.

2. Jednostka współzależna

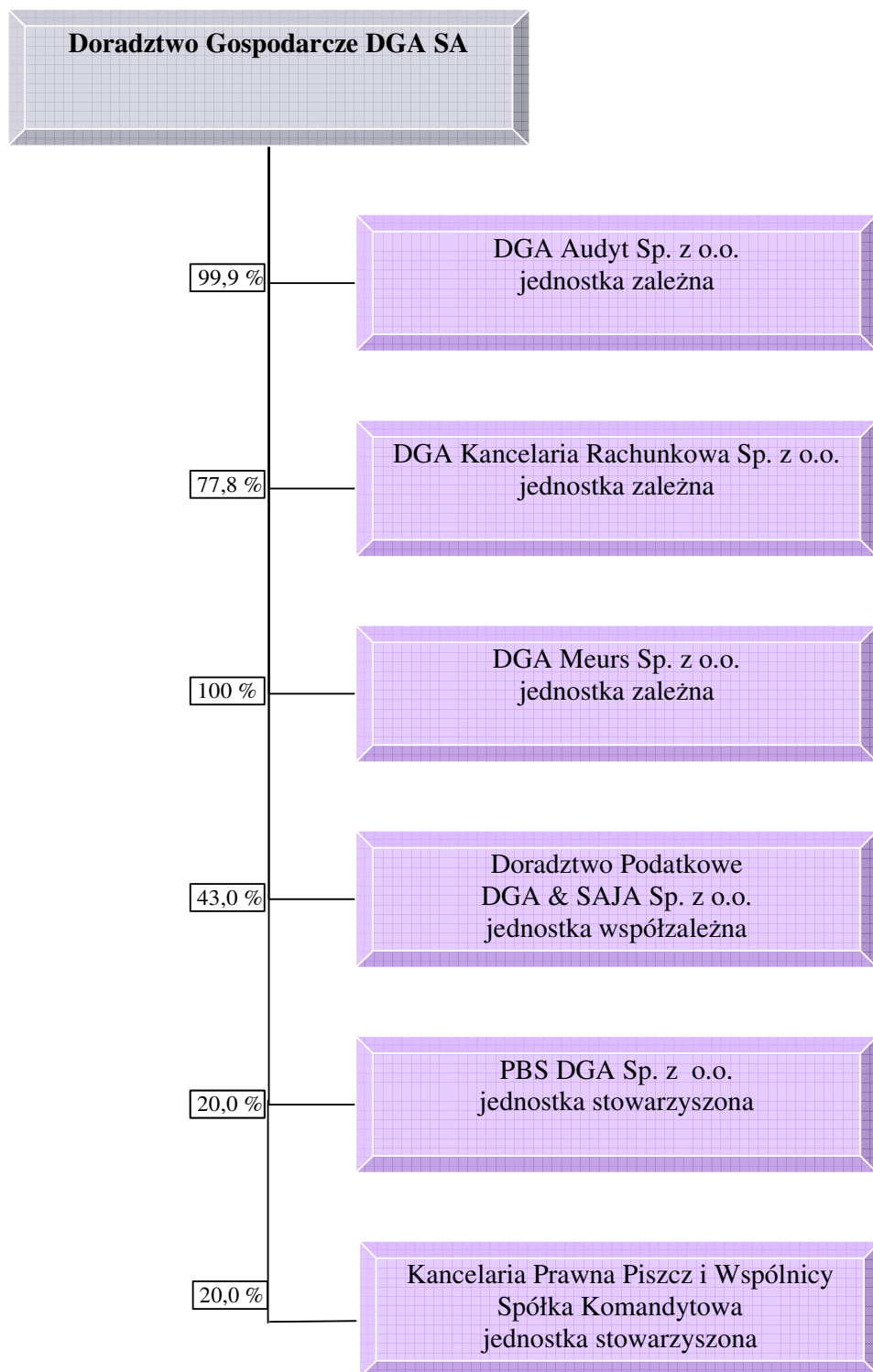
- a) Doradztwo Podatkowe DGA&SAJA Sp. z o.o.;
- b) Siedziba: Ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań;

- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - doradztwo rachunkowo-księgowe (PKD 74.12.Z)
 - działalność wydawnicza (PKD 22.1)
 - kształcenie ustawiczne dorosłych i pozostałe formy kształcenia (PKD 80.4)
 - doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania (PKD 74.14)
- d) Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu; XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, data rejestracji: 12.05.2004, nr w KRS 0000206176;
- e) Udział Emitenta w kapitale jednostki 60,0 %, w całkowitej liczbie głosów 43,0 %. Do podjęcia Uchwał przez Walne Zgromadzenie wymagana jest większość $\frac{3}{4}$ głosów

3. Jednostka stowarzyszona

- a) PBS DGA Sp. z o.o.;
- b) Siedziba: ul. Junaków 2, 81-812 Sopot
- c) Podstawowy przedmiot działalności zgodnie z wpisem do KRS:
 - badanie rynku i opinii publicznej (PKD 74.13.Z)
 - działalność związana z bazami danych (PKD 72.40.Z)
 - przetwarzanie danych (PKD 72.30.Z)
 - prace badawczo rozwojowe w dziedzinie psychologii, socjologii i pedagogiki (PKD 73.20.H)
- d) Organ prowadzący rejestr: Rejonowy Sąd Gdańsk – Północ w Gdańsku;
- e) Udział Emitenta w kapitale jednostki 20,0 %.

Grupa kapitałowa nie posiada jednostek nieobjętych konsolidacją lub wyceną metodą praw własności. Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej nie posiadają udziałów w kapitałach innych podmiotów wchodzących w skład Grupy Kapitałowej. W okresie objętym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym nastąpiła zmiana składu jednostek podlegających konsolidacji oraz wycenie metodą praw własności.



4. ZASADY KONSOLIDACJI W GRUPIE KAPITAŁOWEJ DGA S.A.

Przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego zastosowano następujące procedury organizacyjne:

- a) jednostka dominująca określiła skład i strukturę grupy kapitałowej na dzień 30.06.2005r., 31.12.2005; oraz 30.06.2006 r
- b) jednostki powiązane spełniające warunki konsolidacji podlegały włączeniu do skonsolidowanego sprawozdania finansowego od dnia objęcia kontroli;
- c) jednostki powiązane stosują zasady rachunkowości nie odbiegające w sposób istotny od zasad rachunkowości obowiązujących w jednostce dominującej
- d) skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone zostało na dzień bilansowy, za okres określony dla sprawozdania jednostkowego jednostki dominującej.
- e) jednostki zależne, konsolidowane metodą pełną dokonały uzgodnień wzajemnych transakcji okresu sprawozdawczego oraz wzajemnych rozrachunków z podmiotem dominującym na dzień bilansowy.

Przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. zastosowano następujące procedury merytoryczne:

- a) dane jednostek zależnych ujęto w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą pełną, polegającą na sumowaniu odpowiednich pozycji sprawozdania tych jednostek z danymi sprawozdania jednostki dominującej, bez względu na procentowy udział jednostki dominującej we własności każdej z jednostek zależnych oraz dokonanie odpowiednich wyłączeń i korekt konsolidacyjnych.
- b) korekty konsolidacyjne obejmowały:
 - wyłączenie obrotów z operacji dokonanych w okresie sprawozdawczym między jednostkami powiązanymi objętymi konsolidacją metodą pełną;
 - wyłączenie wzajemnych należności i zobowiązań z wszelkich tytułów;
 - wyłączenie ze skonsolidowanych aktywów wartości udziałów w jednostce zależnej
 - wyłączenie ze skonsolidowanych kapitałów wartości godziwej aktywów netto jednostek zależnych na dzień przejścia kontroli przez podmiot dominujący oraz części niewypłaconych zysków jednostek zależnych przypadających za okres od dnia objęcia kontroli do dnia 30.06.2006 r. na udziałowców mniejszościowych.
 - wyodrębnienie w pasywach skonsolidowanego bilansu kapitału udziałowców mniejszościowych stanowiącego wartość udziału w kapitale własnym poszczególnych jednostek zależnych przypadającego na udziałowców mniejszościowych
 - oszacowanie wartości firmy na dzień przejścia kontroli przez podmiot dominujący
- c) udziały w podmiocie stowarzyszonym oraz w jednostce współzależnej, będącej spółką handlową wyceniono w skonsolidowanym bilansie metodą praw własności

5. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Śródroczny raport finansowy jest zgodny z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości numer 34 – Śródroczna sprawozdawczość finansowa.

Sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem przeszacowania określonych nieruchomości.

Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Spółkę przedstawione zostały poniżej.

Przy sporządzaniu niniejszego śródrocznego sprawozdania finansowego przestrzegano tych samych zasad rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym za wyjątkiem zasad prezentacji rozliczeń projektów realizowanych w ramach konsorcjum.

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Na wartości niematerialne składają się: zakończone i nie zakończone prace rozwojowe, oprogramowanie użytkowe do komputerów, wartość firmy oraz inne nabyte prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania.

Nie zakończone prace rozwojowe ujmowane są w bilansie, jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Wycenia się je w wysokości kosztów dających się przypisać do prowadzonych projektów.

Zakończone prace rozwojowe obejmują wytworzone oprogramowanie, które sprzedawane jest w formie licencji. Wycenione są one w wysokości poniesionych na wytworzenie kosztów pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne. Wytworzone oprogramowanie komputerowe przeznaczone do sprzedaży amortyzowane jest przy zastosowaniu metody liniowej. Okres amortyzacji jednostka ustala indywidualnie dla każdego rodzaju oprogramowania.

Amortyzacja rozpoczyna się począwszy od miesiąca, w którym jednostka zakończyła wytwarzanie oprogramowania a kończy w miesiącu, w którym składnik aktywów przestaje być ujmowany. Pozostała nieumorzona część kosztów wytworzenia oprogramowania obciąża jednorazowo koszty operacyjne.

W przypadku, gdy okres między ukończeniem oprogramowania a rozpoczęciem sprzedaży jest dłuższy niż 9 miesięcy jednostka całą wartość wytworzonego oprogramowania odpisuje jednorazowo w koszty działalności jako aktywa, które nie przyniosły spodziewanych korzyści ekonomicznych.

Oprogramowanie użytkowe do komputerów ujmowane jest w sprawozdaniu w wartości netto, to jest w wartości początkowej (cenie nabycia) pomniejszonej o dotychczas dokonane odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych.

Prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania o jednostkowej cenie nabycia przekraczającej 300 zł. ujmowane są jako wartości niematerialne. Odpisów amortyzacyjnych od takich wartości dokonuje się począwszy od miesiąca, w którym ten składnik przyjęto do użytkowania. Wartości niematerialne o okresie użytkowania dłuższym niż rok, lecz o wartości jednostkowej nieprzekraczającej 300 zł., odpisuje się w koszty pod datą zakupu w pełnej wartości początkowej.

Spółka nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

Amortyzacja dla poszczególnych grup wartości niematerialnych wynosi:

- prace rozwojowe – od 2 do 3 lat,
- oprogramowanie komputerowe – od 2 do 5 lat,
- patenty i licencje – od 2 do 5 lat,

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

W pozycji tej ujęto rzeczowe aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Środki trwałe wyceniono według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, powiększonych o koszty poniesione na ich ulepszenie oraz pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne dokonywane zgodnie z planem amortyzacji a także o odpisy z tytułu utraty wartości.

Lokale mieszkalne będące własnością Spółki są wyceniane według wartości godziwej pomniejszonej o amortyzację i odpisy z tytułu utraty wartości dokonane po ostatniej przecenie.

Rzeczowy majątek trwały amortyzowany jest metodą liniową począwszy od pierwszego dnia miesiąca oddania do użytkowania. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Środki trwałe o wartości początkowej (cenie nabycia) do 300,00 zł amortyzowane są jednorazowo.

Ujęte w ewidencji księgowej Spółki środki trwałe o wartości przekraczającej 300,00 zł amortyzowane są przy zastosowaniu stawek amortyzacyjnych wynikających z szacowanego okresu użytkowania, który dla poszczególnych grup wynosi:

- grupa I - 66 lat a w zakresie inwestycji w obcych środkach trwałych 10 lat,
- grupa IV - w zakresie sprzętu komputerowego – 3 lata,
- grupa VI - od 5,5 do 10 lat,
- grupa VII - 5 lat, a w zakresie środków nabytych jako używane – 2,5 lat,
- grupa VIII od 5 do 7 lat.

INWESTYCJE W JEDNOSTKACH STOWARZYSZONYCH ORAZ AKTYWA FINANSOWE DOSTĘPNE DO SPRZEDAŻY

Inwestycje i aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, uzyskania z nich przychodów w postaci odsetek, dywidend lub innych pożytków. Długoterminowe aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują udziały, akcje i inne papiery wartościowe. Udziały i akcje w jednostkach powiązanych oraz w innych jednostkach wycenione zostały według ceny nabycia, skorygowanej o odpisy aktualizujące.

NALEŻNOŚCI

Należności i roszczenia wyceniane są w ciągu roku obrotowego według wartości nominalnej, ustalonej przy ich powstaniu. Na dzień bilansowy należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Na dzień bilansowy należności wyrażone w walutach obcych wycenia się po obowiązującym na ten dzień kursie natychmiastowej wymiany banku, z którego usług Spółka korzysta.

ZAPASY

Zapasy rzeczowych składników majątku obrotowego obejmują towary- oprogramowanie komputerowe nabyte celem dalszej odprzedaży. W ciągu roku obrotowego przychody towarów wycenia się według cen nabycia. Rozchód towarów wyceniany jest przy użyciu metody FIFO. Na dzień bilansowy wartość stanu końcowego towarów wycenia się według cen nabycia nie wyższych od ich ceny sprzedaży netto.

ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych w walucie polskiej wyceniono według wartości nominalnej, a w przypadku lokat na rachunkach bankowych wraz z naliczonymi odsetkami za dany okres sprawozdawczy. Środki pieniężne w walucie obcej wycenia się na dzień bilansowy po obowiązującym na ten dzień kursie natychmiastowej wymiany banku, z którego usług Spółka korzysta, odnosząc różnice kursowe na przychody lub koszty finansowe.

ZOBOWIĄZANIA

Za zobowiązania uznaje się wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które spowodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów Spółki.

Na dzień powstania zobowiązania wyceniane są w wartościach nominalnych. Na dzień bilansowy zobowiązania wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, a zobowiązania wyrażone w walutach obcych po obowiązującym na ten dzień kursie natychmiastowej wymiany banku, z którego usług Spółka korzysta.

REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA

Rezerwy to zobowiązania, których kwota lub termin zapłaty nie są pewne.

Rezerwy tworzy się, gdy:

- na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający z zdarzeń przeszłych,
- prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne,
- można dokonać wiarygodnie szacunku kwoty tego obowiązku.

Spółka tworzy rezerwy na przejściową różnicę podatku dochodowego, przyszłe świadczenia pracownicze oraz przewidywane straty.

Rezerwa na przejściową różnicę podatku dochodowego tworzona jest w związku z wystąpieniem dodatnich różnic przejściowych między wykazaną w księgach bilansową wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową. Pozycję tę ustala się w wysokości podatku dochodowego wymagającego w przyszłości zapłaty w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują zwiększenie podstawy opodatkowania.

Świadczenia ujęte jako bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów są uzasadnione ryzykiem gospodarczym i zwyczajami handlowymi.

LEASING

Umowy leasingu finansowego, to umowy na mocy, których następuje przeniesienie na spółkę zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z posiadania aktywów.

Aktywa użytkowane na podstawie leasingu finansowego zaliczane są do majątku spółki i amortyzowane zgodnie z okresem ekonomicznej użyteczności danego składnika majątku.

PRZYJĘTA METODA ROZLICZANIA KONTRAKTU DŁUGOTERMINOWEGO

Spółka realizuje długoterminowe kontrakty na świadczenie usług doradczych i szkoleniowych.

Z uwagi na fakt, że na koniec każdego okresu sprawozdawczego można w sposób wiarygodny oszacować stopień faktycznego zaawansowania prac, do rozliczania tych kontraktów przyjęto przychodową metodę określenia stopnia zaawansowania robót (udział ustalonej wartości wykonanych prac w cenach sprzedaży netto w odniesieniu do kwoty całkowitego przychodu z umowy). Wartość faktycznie wykonanych prac (należne przychody z tytułu faktycznego zaawansowania kontraktu) ustalana jest indywidualnie dla poszczególnych kontraktów na podstawie jednej z poniższych metod:

- liczby dni faktycznie przepracowanych przez konsultantów (ekspertów) do liczby dni ogółem, zaplanowanych do wykonania usługi (kontraktu),
- liczby faktycznie przepracowanych godzin przez poszczególnych konsultantów do liczby godzin ogółem zaplanowanych do wykonania usługi,
- wykonania poszczególnych etapów prac przyjętych na podstawie ustalonego harmonogramu wykonania prac. Poszczególne etapy mogą być ustalane na podstawie jednej z poniższych metod:
 - przypisania poszczególnym etapom częściowych wartości przychodów wynikających z umowy;
 - przypisania poszczególnym etapom wykonania prac określonych stopni (procentowych) zaawansowania robót.
- stopniem zaawansowania wykonania budżetu kosztowego ustalonego dla danego projektu.

Wiarygodnie oszacowaną wartość zaawansowania wykonanych prac ujmuje się przychodowo jako przychody z robót w toku w podziale na poszczególne projekty oraz jako inne należności krótkoterminowe.

Kwoty zafakturowane, a nie znajdujące uzasadnienia w faktycznym stopniu zaawansowania prac wykazywane są w pasywach bilansu w pozycji „Rozliczenia międzyokresowe przychodów”.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY ORAZ KOSZTY ICH UZYSKANIA

Zaprezentowane w rachunkach zysków i strat przychody ze sprzedaży wykazano w oparciu o zaliczone do odpowiednich okresów sprawozdawczych wielkości sprzedaży ustalonej na podstawie wystawionych faktur potwierdzonych przez odbiorców oraz rozliczenia kontraktów długoterminowych. Sprzedaż wykazano w wartości netto, to jest po potrąceniu podatku od towarów i usług.

Do kosztów uzyskania przychodu ze sprzedaży zaliczono wszystkie koszty związane z podstawową działalnością z wyjątkiem pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych i strat nadzwyczajnych. Koszty zawierają podatek VAT tylko w tej części, w której zgodnie z obowiązującymi przepisami podatek ten nie podlega odliczeniu. Zarówno przychody, jak i koszty ich uzyskania ujęte są w odpowiednich okresach sprawozdawczych, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania bądź dokonania płatności.

Spółka prowadzi ewidencję kosztów działalności podstawowej w układzie rodzajowym, w którym rozwinięte symbole poszczególnych kont pozwalają na wyodrębnienie układu funkcjonalnego (kalkulacyjnego) tych kosztów.

POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują ogół przychodów i kosztów niezwiązanych bezpośrednio ze zwykłą działalnością operacyjną, a wywierających wpływ na wynik finansowy.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody i koszty finansowe stanowią wynik operacji finansowych. Przychody finansowe obejmują otrzymane lub należne odsetki od środków na rachunkach bankowych, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi. Koszty finansowe obejmują nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi, zapłacone lub naliczone odsetki oraz prowizje bankowe.

OBOWIĄZKOWE OBCIĄŻENIE WYNIKU FINANSOWEGO

Obowiązkowym obciążeniem wyniku finansowego jest podatek dochodowy od osób prawnych oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów. Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i odroczoną. Ta ostatnia stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec i początek okresu sprawozdawczego z wyjątkiem tej różnicy, która została odniesiona na kapitał.

CHARAKTER I SKUTKI ZMIANY ZASAD RACHUNKOWOŚCI

Spółka zmieniła zasady prezentacji przychodów i kosztów w projektach realizowanych wspólnie z innymi podmiotami w ramach umów zawartych na zasadach konsorcjum. Dotychczas DGA jako lider konsorcjum prezentowała w przychodach sumaryczne przychody w tytułu realizacji projektu i w kosztach - całkowite koszty ponoszone w ramach tej realizacji. Po zmianie zasad rozliczeń spółka wykazuje w przychodach tylko sobie należną część a w kosztach nie ujmuje kosztów zadań realizowanych przez konsorcjantów. Rozliczenia między członkami konsorcjów następują tylko w ramach należności i zobowiązań z tytułu realizacji danej umowy. Ponieważ taki system rozliczeń został przyjęty w 2006 roku sprawozdanie za II kwartał 2005 roku zgodnie z zasadą porównywalności zostało zmienione wg tej zasady.

Prezentacja zmian

Sprawozdanie skonsolidowane

Przed zmianą

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
Lp.	Rachunek zysków i strat				
1.	Przychody netto ze sprzedaży	14 283	23 787	12 862	20 794
2.	Koszt własny sprzedaży	10 697	18 074	8 797	13 679
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	3 586	5 713	4 065	7 115

Po zmianie

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
Lp.	Rachunek zysków i strat				
1.	Przychody netto ze sprzedaży	10 607	18 879	12 124	20 056
2.	Koszt własny sprzedaży	7 021	13 166	8 059	12 941
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	3 586	5 713	4 065	7 115

Sprawozdanie jednostkowe

Przed zmianą

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
Lp.	Rachunek zysków i strat				
1.	Przychody netto ze sprzedaży	13 649	22 340	11 936	19 025
2.	Koszt własny sprzedaży	10 749	17 558	7 609	12 029
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	2 900	4 782	4 327	6 996

Po zmianie

	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.04.2006- 30.06.2006	01.01.2006- 30.06.2006	01.04.2005- 30.06.2005	01.01.2005- 30.06.2005
Lp.	Rachunek zysków i strat				
1.	Przychody netto ze sprzedaży	9 973	17 432	11 198	18 287
2.	Koszt własny sprzedaży	7 073	12 650	6 871	11 291
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	2 900	4 782	4 327	6 996

6. PRZYCHODY I WYNIKI PRZYPADAJĄCE NA POSZCZEGÓLNE SEGMENTY

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

	Za okres 01.04 - 30.06.2006 tys. PLN	Za okres 01.04 - 30.06.2005 tys. PLN
Sprzedaż produktów	10 607	12 124
Sprzedaż towarów	0	0
	<u>10 607</u>	<u>12 124</u>
Pozostałe przychody operacyjne	355	76
Przychody finansowe	5	-50
	<u>360</u>	<u>26</u>
[Suma stanowi wszystkie przychody zdefiniowane przez MSR 18]		
	<u>10 967</u>	<u>12 150</u>

SEGMENTY BRANŻOWE

	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY za II kwartał 2006		Wyniki w segmentach za II kwartał 2006	
	01.04 - 30.06.2006 tys. PLN	01.04 - 30.06.2005 tys. PLN	01.04 - 30.06.2006 tys. PLN	01.04 - 30.06.2005 tys. PLN
Projekty Europejskie *)	5 950	4 154	1 726	1 146
Technologie informatyczne **)	651	962	-57	188
Konsulting zarządczy i finansowy ***)	3 125	5 846	1 157	2 708
Inne spółki grupy	1 026	1 397	696	50
Przychody nie przypisane segmentom	170	-79	71	0
	<u>-315</u>	<u>-156</u>	<u>-7</u>	<u>-27</u>
Eliminacje konsolidacyjne				
Wartość skonsolidowana	<u>10 607</u>	<u>12 124</u>	<u>3 586</u>	<u>4 065</u>

	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY za 6 miesięcy zakończonych		Wyniki w segmentach za 6 miesięcy zakończonych	
	30.06.2006 tys. PLN	30.06.2005 tys. PLN	30.06.2006 tys. PLN	30.06.2005 tys. PLN
Projekty Europejskie *)	10 177	5 752	3 078	1 706
Technologie informatyczne **)	1 311	2 018	-203	707
Konsulting zarządczy i finansowy ***)	5 644	10 517	1 787	4 584
Inne spółki grupy	2 001	2 043	938	145
Przychody nie przypisane segmentom	301		120	
	<u>-555</u>	<u>-274</u>	<u>-7</u>	<u>-27</u>
Eliminacje konsolidacyjne				
Wartość skonsolidowana	<u>18 879</u>	<u>20 056</u>	<u>5 713</u>	<u>7 115</u>

*) obejmuje Departament Projektów Europejskich

**) obejmuje Departament Informatyki

***) obejmuje Departamenty Zarządzania, Doradztwa Finansowego i Doradztwa Strategicznego.

7. PODATEK DOCHODOWY

	Koniec okresu 30.06.2006 tys. PLN	Koniec okresu 30.06.2005 tys. PLN
Podatek bieżący:		
Podatek dochodowy od osób prawnych	60	190
Podatek dochodowy z tytułu uzyskanych dywidend	15	
Podatek odroczony:		
Rok bieżący	13	217
	88	407

Część bieżąca podatku dochodowego ustalona została według stawki równej 19 % (2005: 19 %) dla podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym.

8. DYWIDENDY

W prezentowanym okresie nie wypłacono dywidendy.

9. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję i rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję zostało oparte na następujących informacjach:

Zyski

Koniec okresu 30.06.2006 tys. PLN	Koniec okresu 30.06.2005 tys. PLN
---	---

Zysk netto danego roku dla celów wyliczenia zysku na jedną akcję podlegający podziałowi między akcjonariuszy jednostki	767	1 638
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych:		
Odsetki od obligacji zamiennych na akcje (po opodatkowaniu)	0	0
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości zysku rozwodnionego przypadającego na jedną akcję	767	1 638
Liczba wyemitowanych akcji		
	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości zysku zwykłego na jedną akcję	2 260 000	2 260 000
Efekt rozwodnienia potencjalnej liczby akcji zwykłych:		
Opcje na akcje	0	0
Obligacje zamienne na akcje	0	0
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości zysku rozwodnionego na jedną akcję	2 260 000	2 260 000
Działalność kontynuowana		
	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Zysk netto danego roku podlegający podziałowi między akcjonariuszy	767	1 638
Wyłączenie straty na działalności zaniechanej	0	0
Zysk netto z działalności kontynuowanej dla celów wyliczenia zysku na jedną akcję, po wyłączeniu wyniku na działalności zaniechanej		1 638
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych:		
Odsetki od obligacji zamiennych na akcje (po opodatkowaniu)	0	0
Zysk przypadający na jedną akcję, po wyłączeniu wyniku na działalności zaniechanej	0,34	0,72

10. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

	Grunty, budynki i budowle tys. PLN	Maszyny, urządzenia techniczne tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Inne środki trwałe tys. PLN	Środki trwałe w budowie tys. PLN	Razem tys. PLN
Wartość brutto						
Na dzień 1 stycznia 2006	2 731	3 110	1 268	633	5	7 747
Zwiększenia						
Zakup bezpośredni		28		6	12	46
Leasing			266			266
Inwestycje w obcym obiekcie						0
Zwiększenia z tytułu przeszacowania						0
Zwiększenia - nabycie podmiotów powiązanych		2		2		4
Razem zwiększenia	0	30	266	8	12	316
Zmniejszenia		-23		-3		-26
Zmniejszenia - sprzedaż podmiotów powiązanych		-9				-9
Razem zmniejszenia	0	-32	0	-3	0	-35
Na dzień 30 czerwca 2006	2 731	3 172	1 534	638	17	8 028
W tym:						
Wg wartości historycznej:	2 731	3 172	1 534	638	17	8 092
Wg wyceny z roku 2005:	2 731	3 172	1 534	638	17	8 092

11. JEDNOSTKI WSPÓŁZALEŻNE I STOWARZYSZONE

Nazwa Spółki	Miejsce siedziby spółki	Wartość udziałów	Procent posiadanych udziałów %	Procent posiadanych głosów %
Doradztwo Podatkowe DGA & SAJA Sp. z o.o.	Poznań	120	60	43
Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Sp. komandytowa	Poznań	70	20	20
PBS DGA Sp. z o.o.	Sopot	2 600	20	20
Razem:		<u>2 790</u>		
Odpis aktualizujący wartość udziałów		<u>0</u>		
w tym przypadający na bieżący okres		<u>0</u>		
Suma istotnych wartości dotyczących jednostek współzależnych i stowarzyszonych				
	Koniec okresu	Koniec okresu		
	30.06.2006	30.06.2005		
Aktywa razem	10 290	1 657		
Zobowiązania razem	5 093	664		
Przychody	10 479	2 814		
Zysk / (strata)	1 191	778		

12. AKTYWA FINANSOWE – JEDNOSTKI ZALEŻNE

Nazwa Spółki zależnej	Miejsce siedziby spółki	Wartość udziałów	Procent posiadanych udziałów %	Procent posiadanych głosów %
DGA Meurs Sp. z o.o.	Warszawa	455	100	100
DGA Audyt Sp. z o.o.	Poznań	730	100	100
DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.	Poznań	350	78	78
Razem:		<u>1 535</u>		
Odpis aktualizujący wartość udziałów		200		
w tym przypadający na bieżący okres		<u>0</u>		
Suma istotnych wartości dotyczących jednostek zależnych				
	Koniec okresu 30.06.2006	Koniec okresu 30.06.2005		
Aktywa razem	2 114	1 411		
Zobowiązania razem	684	420		
Przychody	2 008	1 487		
Zysk / (strata)	222	122		

13. ZAPASY

	Koniec okresu 30.06.2006 tys. PLN	Koniec okresu 30.06.2005 tys. PLN
Materialy	0	0
Towary	317	318
Wyroby gotowe	0	0
	<u>317</u>	<u>318</u>
odpis aktualizujący zapasy	<u></u>	<u></u>
w tym przypadający na bieżący okres	<u></u>	<u></u>

14. UDZIELONE POŻYCZKI

	tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2005	133
Zwiększenia	4
Zmniejszenia	-20
Na dzień 30 czerwca 2005	117
Na dzień 1 stycznia 2006	120
Zwiększenia	12
Zmniejszenia	
Na dzień 30 czerwca 2006	132
W tym kapitał	120
W tym odsetki	12

15. KAPITAŁ PODSTAWOWY

	Koniec okresu 30.06.2006 tys. PLN	Koniec okresu 30.06.2005 tys. PLN
Kapitał akcyjny docelowy:		
2 260 000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 1,00 PLN każda	2 260,00	2 260,00
Kapitał akcyjny wyemitowany i zapłacony:		
2 260 000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 1,00 PLN każda	2 260,00	2 260,00

16. KAPITAŁ REZERWOWY Z AKTUALIZACJI WYCENY

	Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych
	tys. PLN
Stan na dzień 1 stycznia 2005	0
Wzrost wartości gruntów, budynków i budowli	
Ujęcie rezerwy na podatek odroczony z tytułu aktualizacji wyceny gruntów, budynków i budowli	
Stan na dzień 30 czerwca 2005	0
Stan na dzień 1 stycznia 2006	98
Wzrost wartości gruntów, budynków i budowli	0
Ujęcie rezerwy na podatek odroczony z tytułu aktualizacji wyceny gruntów, budynków i budowli	0
Stan na dzień 30 czerwca 2006	98

17. ZYSKI ZATRZYMANE

	tys. PLN
Stan na dzień 1 stycznia 2005	5 196
Korekty lat ubiegłych	106
Zysk netto za rok obrotowy	1 638
Na dzień 30 czerwca 2005	6 940
Stan na dzień 1 stycznia 2006	826
Wyplacona premia z zysku	-10
Zysk netto za rok obrotowy	767
Pierwsza konsolidacja	1 900
Zaokrąglenia	-1
Na dzień 30 czerwca 2006	3 482

18. SPRZEDAŻ SPÓŁEK ZALEŻNYCH

W prezentowanym okresie nie wystąpiła sprzedaż spółek zależnych.

19. NABYCIE SPÓŁKI ZALEŻNEJ

W styczniu 2006 roku Grupa nabyła 20% udziałów w kapitale zakładowym spółki PBS w zamian za płatność gotówkową w wysokości 2.600 tys. PLN. Transakcja została ujęta księgowo zgodnie z metodą nabycia.

	Wartość księgowa	Korekta do wartości godziwej	Wartość godziwa 20 %
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Wartość zakupionych aktywów netto:			
Rzeczowe aktywa trwałe	3 268	0	654
Wartości niematerialne	46	0	9
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	12	0	2
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	240	0	48
Zapasy	0	0	0
Należności handlowe i pozostałe	4 565	0	913
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	452	0	90
Zobowiązania handlowe i pozostałe	-3 832	0	-766
Kredyty bankowe	-1 250	0	-250
Zobowiązania warunkowe	0	0	0
	<hr/>	<hr/>	<hr/>
Aktywa netto	3 501	0	700
	<hr/>	<hr/>	<hr/>
Wartość firmy z konsolidacji			1 900
			<hr/>
Razem płatność:			2 600
			<hr/>
W tym:			
Wypłacone gotówką			2 600
			<hr/>
Przepływy środków pieniężnych netto w wyniku zakupu podmiotu:			
Środki pieniężne zapłacone			1 650
Rachunki bankowe i środki pieniężne nabyte			0
			<hr/>
			1 650

20. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje pomiędzy Spółką a spółkami zależnymi i stowarzyszonymi ujawnione zostały poniżej.

Transakcje handlowe

W ciągu roku, Spółka zawarła następujące transakcje ze swoimi podmiotami powiązanymi:

	Sprzedaż usług i towarów		Zakup usług i towarów		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych		Należności od podmiotów powiązanych	
	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006 tys. PLN	30.06.2005 tys. PLN	30.06.2006 tys. PLN	30.06.2005 tys. PLN	30.06.2006 tys. PLN	30.06.2005 tys. PLN	30.06.2006 tys. PLN	30.06.2005 tys. PLN
DGA Audyt Sp. z o.o.	50	66	3	175	6	61	0	0
DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.	43	0	290	0	184	0	0	0
DGA Meurs Sp. z o.o.	74	20	8	0	17	0	53	0
Razem jednostki zależne:	167	86	301	175	207	61	53	0
Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa DGA & SAJA Sp. z o.o.	8	5	57	277	0	104	1	6
PBS DGA Sp. z o.o.	84	92	20	20	0	22	36	16
Razem jednostki stowarzyszone	4	0	261		119		119	
	96	97	338	297	119	126	156	22

Sprzedaż i zakupy usług i towarów odbywały się w oparciu o ceny rynkowe pomniejszone o rabaty z tytułu zamówionych ilości oraz z tytułu powiązań grupowych.

Rozrachunki na dzień bilansowy nie są zabezpieczone i zostaną uregulowane gotówkowo lub poprzez kompensaty. Nie udzielono żadnych gwarancji i nie otrzymano żadnych poręczeń od spółek powiązanych. Nie utworzono żadnych odpisów aktualizujących wartość należności wątpliwych od podmiotów powiązanych.

Wynagrodzenia członków zarządu i organów nadzoru

Wynagrodzenia członków zarządu i organów nadzoru Spółki przedstawione zostały poniżej zbiorczo, w podziale na kategorie wymagane przez MSR 24

Wynagrodzenia za udział w zarządzie:

	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Andrzej Głowacki	61	24
Anna Szymańska	49	12
Dariusz Brzeziński	49	0
Przybyła Waldemar (01.01.-07.04.06 – prokurent)	7	10
Radziłowski Paweł (01.01.- 07.04.06 - prokurent)	7	10
Jacek Musiał		10
	173	66

Dochody osiągnięte w jednostkach
powiązanych:

	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Andrzej Głowacki	0	1
	0	1

Wypłacone dywidendy:

	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Andrzej Głowacki	0	521
Anna Szymańska	0	64
	0	585

**Transakcje
członków zarządu**

	Usługi doradcze – sprzedaż na rzecz Spółki		Zakup usług od Spółki		Zobowiązania wobec członków zarządu		Należności od członków zarządu	
	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005	30.06.2006	30.06.2005	30.06.2006	30.06.2005	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	Tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Andrzej Głowacki	137	129	3	3	28	41	2	2
Anna Szymańska	129	116	3	3	26	31	2	2
Dariusz Brzeziński	125	0	3	0	25	0	2	0
Przybyła Waldemar (01.01.-07.04.06 – prokurent)	63	120	3	3	0	37	0	2
Radziłowski Paweł (01.01.-07.04.06 - prokurent)	89	116	2	3	0	24	0	2
Jacek Musiał	0	108	0	3	0	18	6	2
	<u>543</u>	<u>589</u>	<u>14</u>	<u>15</u>	<u>79</u>	<u>151</u>	<u>12</u>	<u>10</u>

Rada Nadzorcza – wynagrodzenie:

za udział w Radzie
Nadzorczej:

	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Piotr Gosieniecki	8	8
Karol Działoszyński	5	6
Leon Komornicki	6	6
Elżbieta Rapczyńska	8	6
Janusz Steinhoff	6	0
Romuald Szperliński	3	4
Jacek Koczwarą	0	0
	<u>36</u>	<u>30</u>

z tytułu innych
usług:

	Koniec okresu	Koniec okresu
	30.06.2006	30.06.2005
	tys. PLN	tys. PLN
Leon Komornicki	35	30
Janusz Steinhoff	29	-
	<u>64</u>	<u>30</u>

IV. KOMENTARZ DO INFORMACJI FINANSOWYCH ZA II KWARTAŁ 2006 ROKU

Prezentowane dane finansowe Grupy Kapitałowej za II kwartał 2006 roku oraz porównywalne dane za rok 2005 oraz II kwartał 2005 roku zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości / Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Do przeliczenia poszczególnych pozycji sprawozdania zastosowano następujące kursy:

- 1) Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień **okresu bieżącego – 30 czerwca 2006 r.** – przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs 4,0434 zł/EURO.
Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień **okresu porównywalnego 2005 – 30 czerwca 2005 r.** – przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs 4,0401.
- 2) Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za **okres bieżący 01.01.2006r. – 30.06.2006r.** przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs 3,9002;
Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za **okres porównywalny 01.01.2005r. – 30.06.2005r.** przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs 4,0847;
- 3) Do przeliczenia danych rachunku przepływów pieniężnych przyjęto:

- dla obliczenia przepływów z działalności operacyjnej, inwestycyjnej, finansowej i przepływów pieniężnych netto – kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs odpowiednio 3,9002 oraz 4,0847.

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie, którego dotyczy raport z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

Drugi kwartał br. to okres kontynuacji sanacji sytuacji w DGA. Przygotowana przez Zarząd Spółki nowa Strategia, która została przyjęta przez Radę Nadzorczą w dniu 06.03.2006 została bardzo dobrze odebrana i stanowi obecnie wytyczną do dalszych działań.

W II kwartale 2006 r. wprowadzono dalsze zmiany struktury organizacyjnej oraz kolejne kroki mające na celu obniżenie kosztów w podstawowych obszarach funkcjonowania Emitenta.

Zmiany produktowe

- Zaaansowano prace nad nowym produktem „System Antykorupcyjny”, pierwszy projekt będzie realizowany we wrześniu 2006
- Kontynuowano prace nad oprogramowaniem DGA Process i DGA Quality, oraz DGA Workflow
- Zakończono inwestycje w programy DGA Controlling, DGA BSC

Zmiany dotyczące klientów:

- Dokonano wyboru kluczowych klientów i ich „przydziału” do wiodących konsultantów i zarządu, odbyto spotkania z tymi klientami i przedstawiono im dedykowane oferty.

Zmiany organizacyjne

- Powołano Departament Informatyki – w miejsce Departamentu Systemów Informatycznych oraz Departamentu Aplikacji Własnych utworzono Departament Informatyki, zredukowano zatrudnienie o ok. 50%, od 1 lipca br. działaniami Departamentu kieruje nowy Dyrektor
- Połączono w kwietniu br. Departament Sprzedaży z Departamentem Rozwoju – na czele nowego Departamentu stanęła Wiceprezes Zarządu pani Anna Szymańska, nastąpiła radykalna zmiana poziomu kontraktowania, w I kwartale wyniósł on 3,8 mln złotych, w II - 9 mln złotych.

Zmiany kadrowe

- Wzrost zatrudnienia w Departamencie Projektów Europejskich
- Ograniczenie zatrudnienia w obszarze konsultingu zarządczego i finansowego
- Trwa proces rekrutacji kolejnych menedżerów.

Program oszczędności kosztów

- Oddelegowano połowę osób zatrudnionych w administracji do wsparcia prac Departamentu Projektów Europejskich
- Wypowiedziano umowy dot. 1/3 powierzchni w budynku biurowym Delta,
- Zredukowano koszty wydruków oraz pojazdów służbowych.

Podjęte działania w II kwartale 2006 r. nie przeniosły się jeszcze wprost na wynik finansowy. W umowach dotyczących najmu powierzchni, samochodów służbowych, drukarek obowiązują relatywnie długie okresy wypowiedzenia i koszty charakteryzują się w tym względzie dużą inercją. Zarząd Spółki z determinacją wdraża program zmian. Ważnym aspektem jest fakt poniesienia głównych kosztów restrukturyzacji w I półroczu 2006 r. W II półroczu powinny być widoczne pierwsze efekty oszczędności kosztów.

Negatywnym zjawiskiem było odejście kilku znaczących konsultantów, którzy założyli własną firmę, która oferuje identyczny zakres usług i oprogramowanie jak Departament Zarządzania. Powołana spółka próbuje przejąć od DGA jej dotychczasowych klientów. DGA podjęła kroki prawne w tym zakresie.

Pozytywnym aspektem jest konsolidacja zespołu konsultantów i pracowników wokół przyjętej strategii. Znacząco poprawiła się komunikacja wewnętrzna. Dobry poziom kontraktowania w II kwartale 2006r. przełożył się także na bardzo efektywne wykorzystanie czasu pracy konsultantów na projektach. W I kwartale br. wynosiło ono 64 %, w II kwartale 68 %, natomiast średnie wykorzystanie czasu pracy w I półroczu ogółem to 66%. Docelowo w 2006 roku średnie wykorzystanie ma wynosić 72% czasu pracy na projektach.

W II kwartale br. zgodne ze strategią Zarząd koncentrował się na dużych projektach, czego efektem jest zawarcie kolejnych znaczących umów szkoleniowych dla branży turystycznej i obszaru administracji.

Jednocześnie, obok działań nakierowanych na redukcję kosztów i wzrost sprzedaży prowadzono prace mające na celu intensywny rozwój zasobów ludzkich. W czerwcu br. został uruchomiony współfinansowany ze środków unijnych program **szkoleniowy dla konsultantów i pracowników DGA „Nasza wiedza sukcesem Wielkich Jutra”** o wartości 1,15 mln złotych, który będzie realizowany do marca 2008 roku.

1.1. W II kwartale miały miejsce następujące istotne zdarzenia mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta:

Wygrany przetarg i znacząca umowa na realizację znaczącego projektu dla PARP Turystyka II

24 kwietnia 2006 roku Spółka powzięła informację, że Konsorcjum, którego członkiem jest Emitent, zawarło umowę z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości dotyczącą realizacji projektu „Program szkolenia kadr dla rozwoju produktów turystycznych II”. Zawarcie powyższej umowy miało być konsekwencją wygrania przetargu przez Konsorcjum oraz korzystnego rozstrzygnięcia w dniu 24 kwietnia 2006 r. przez Sąd Okręgowy w Warszawie, skargi, wniesionej przez innego oferenta w powyższym przetargu.

27 czerwca br. Lider Konsorcjum, którego członkiem jest Emitent, zawarł umowę z PARP na realizację powyższego projektu. Realizacja nowej umowy rozpoczęła się z dniem jej zawarcia i zakończy się 31 grudnia 2007, co oznacza, że wpływy z nią związane będą dotyczyć lat 2006-2007.

Całkowita wartość umowy wynosi ok. 20,25 mln złotych, przy czym **wielkość przychodów dla Emitenta jest szacowana na kwotę około 7 mln złotych i przekroczy 35% wartości kapitałów własnych Emitenta (Rb nr 24/2006).**

1.2. Istotne zdarzenia w II kwartale 2006 Grupy Kapitałowej DGA S.A.:

Istotna umowa z MPiPS

27 kwietnia br. Emitent zawarł istotną umowę z Ministerstwem Pracy i Polityki Społecznej umowę dotyczącą realizacji projektu „Wysoka jakość gwarantem rozwoju”.

Głównym celem projektu jest przygotowanie pracowników Powiatowych Urzędów Pracy (PUP) do rosnących i zmieniających się potrzeb w zakresie aktywizacji zawodowej osób bezrobotnych i poszukujących pracy, rozumiane jako podniesienie jakości, efektywności działania PUP. Całkowita wartość projektu wynosi ok. 1,7 mln złotych brutto, z czego przychód dla DGA wyniesie około 0,7 mln złotych.

Umowa z Urzędem Służby Cywilnej

24 maja br. lider konsorcjum, którego członkiem jest Emitent zawarł istotną umowę z Urzędem Służby Cywilnej dot. projektu „Pomoc doradcza oraz szkoleniowa dla Służby Cywilnej”; Całkowita wartość projektu wyniesie ok. 1,2 mln złotych brutto, z czego przychód dla DGA wyniesie około 0,4 mln złotych; termin realizacji: listopad 2006r.

Umowa z PARP dla KSU

6 czerwca br. podpisano istotną umowę z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości na realizację usługi przeprowadzenia sesji informacyjno-doradczych z zakresu systemów zarządzania jakością, systemów zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy oraz systemów zarządzania bezpieczeństwem żywności dla przedstawicieli Krajowego Systemu Usług dla Małych i Średnich Przedsiębiorstw (KSU). Całkowita wartość projektu wyniesie ok. 0,43 mln złotych.

Zmiany organizacyjne i personalne:

- 7 kwietnia br. Zarząd odwołał prokurę łączną udzieloną panom Waldemarowi Przybyłe i Pawłowi Radziłowskiemu.
- 10 kwietnia br. połączono Departament Rozwoju i Departament Sprzedaży – na czele połączonego Departamentu stanęła pani Anna Szymańska – Wiceprezes Zarządu. W wyniku połączenia zatrudnienie zmniejszono o 6 osób, co stanowi 26% zatrudnionych przed połączeniem.
- 22 czerwca br. pani Elżbieta Rapczyńska, Sekretarz Rady Nadzorczej poinformowała o rezygnacji z pełnionej przez siebie funkcji w Radzie Nadzorczej Spółki.
- 28 czerwca br. na wniosek Generali Otwartego Funduszu Emerytalnego, akcjonariusza posiadającego ponad 5% akcji Spółki, Zwyczajne Walne Zgromadzenie powołało w skład Rady Nadzorczej Spółki pana Jacka Koczwarę.

Projekt szkoleniowy dla konsultantów i pracowników DGA „Nasza wiedza sukcesem Wielkich Jutra”

23 czerwca br. miało miejsce pierwsze szkolenie dla konsultantów Emitenta w ramach projektu współfinansowanego ze środków Unii Europejskiej „Nasza wiedza sukcesem Wielkich Jutra”. W ramach realizowanego projektu o wartości łącznie 1.148 tys. zł Konsorcjum w składzie: Mediator, Otawa Group i Główny Instytut Górnictwa zapewni Emitentowi 1.590 osobodni szkoleniowych. Planowane zakończenie projektu nastąpi w lutym 2008.

Ponadto 2 czerwca br. Emitent zawarł z **Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń Spółka Akcyjna** umowę o okresowe udzielanie gwarancji ubezpieczeniowo kontraktowych; Maksymalny limit zaangażowania PZU S.A. z tytułu wszystkich współobowiązujących kontraktowych gwarancji ubezpieczeniowych, wynosi 4 mln PLN. Powyższy limit obowiązuje w okresie do dnia 28 maja 2007r.

1.3. Nagrody i wyróżnienia w II kwartale**Złoty BIT dla DGA**

24 maja br. Zespół DGA po raz drugi odebrał nagrodę w konkursie ZŁOTY BIT, organizowanym przez Software Konferencje. Uczestnicy konferencji CRM GigaCon, wybrali spośród prezentowanych przez firmy rozwiązań - Najlepszy Produkt CRM. DGA zajęła III miejsce za produkt Microsoft CRM 3.0.

Celem konkursu jest promocja najnowszych produktów i rozwiązań informatycznych wspierających pracę polskich firm i instytucji. Najlepszy produkt jest wybierany spośród rozwiązań prezentowanych podczas konferencji “CRM GigaCon”.

I miejsce w rankingu Najskuteczniejszych Firm Konsultingowych w 2005 roku w Polsce w pozyskiwaniu dotacji unijnych.

Ponadto w II kwartale br. Emitent uzyskał informację, o zajęciu przez siebie I miejsca w rankingu Najskuteczniejszych Firm Konsultingowych w 2005 roku w Polsce w pozyskiwaniu dotacji unijnych. Ranking został przygotowany przez magazyn Fundusze Europejskie. Wartość uzyskanego w 2005 roku przez DGA dofinansowania wyniosła 168,1 mln złotych. Pozyskano środki głównie dla jednostek samorządu terytorialnego (a także kościołów, wyższych uczelni, innych instytucji publicznych), przede wszystkim w ramach Zintegrowanego Programu Operacyjnego Rozwoju Regionalnego (ZPORR) z przeznaczeniem m.in. na inwestycje drogowe, kanalizacyjne, oraz dla przedsiębiorstw, na programy szkoleniowe i doradcze finansowane głównie z Sektorowego Programu Operacyjnego Rozwój Zasobów Ludzkich (SPO-RZL) oraz na inwestycje z Sektorowego Programu Operacyjnego Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw (SPO WKP).

2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze mających znaczny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Spółka prowadzi obecnie proces restrukturyzacji oraz wdraża nową strategię. Działania te w sposób istotny rzutowały na wyniki Spółki za II kwartał. Omówiono te aspekty w punkcie 1 niniejszego komentarza.

3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie

W okresie drugiego kwartału w działalności jednostki nie wystąpiły czynniki charakteryzujące się sezonowością lub cyklicznością.

4. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W drugim kwartale w Spółce nie przeprowadzono emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

5. Informacje dotyczące wpłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

Zarząd Emitenta w dniu 9 sierpnia 2005r. podjął uchwałę ustalającą politykę wypłat środków dla akcjonariuszy Spółki, w której stwierdził m.in., że „Każdego roku, Zarząd kierując się bezpośrednio interesami Spółki i interesami Akcjonariuszy, uwzględniając zachowanie optymalnej struktury i kosztu kapitału, zamierza corocznie rekomendować przeznaczenie od 20% do 40% wypracowanego zysku netto na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy. Wskaźnik wypłaty dywidendy musi odzwierciedlać odpowiednio interesy naszych Akcjonariuszy jak i samej Spółki.”

W związku ze stratą za 2005 rok Spółka nie wypłaciła dywidendy za ten rok.

6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono dane finansowe za II kwartał, nie ujętych, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki Emitenta.

Do zdarzeń istotnych, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono informację finansową, a nie są ujęte w tych danych i mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta należy zaliczyć następujące wydarzenia:

Znacząca umowa z PARP – Turystyka III

28 lipca 2006 roku Emitent, jako lider konsorcjum, zawarł z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości umowę dotyczącą realizacji projektu „Program szkolenia kadr dla rozwoju produktów turystycznych III”.

Projekt jest adresowany do podmiotów w sześciu wybranych województwach mazowieckim, wielkopolskim, opolskim, łódzkim, lubuskim oraz podkarpackim. Realizacja umowy rozpoczęła się w lipcu 2006 r. i zakończy się 31 grudnia 2007 r., co oznacza, że wpływy z nią związane będą dotyczyć lat 2006-2007.

Całkowita wartość umowy wyniesie 20,15 mln złotych, z czego przychód dla DGA wyniesie około 12 mln złotych i przekroczy 70% wartości kapitałów własnych Emitenta oraz 34% wartości przychodów ze sprzedaży grupy kapitałowej Emitenta za okres ostatnich czterech kwartałów obrotowych. W ten sposób pod hasłem „Turystyka – wspólna sprawa” Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. wraz z konsorcjantami objęło swoim zasięgiem całą Polskę. Łączna wartość wszystkich trzech projektów wyniosła 62,4 mln złotych.

Pierwsza akredytowana certyfikacja Systemu Zarządzania Bezpieczeństwem Informacji ISO/IEC 27001:2005

W dniu 21 lipca br. pozytywną oceną zakończył się proces certyfikacji Systemu Zarządzania Bezpieczeństwem Informacji i tym samym DGA jest pierwszą firmą w Polsce, która spełniła wymagania normy i otrzyma certyfikat bezpieczeństwa ISO/IEC 27001:2005. Jest to uaktualniona wersja poprzedniej normy BS 7799-2.

Blisko trzy lata temu w dniu 27 listopada 2003r., Emitent także jako pierwsza firma w Polsce uzyskał akredytowany certyfikat na zgodność z wymaganiami normy BS 7799-2 Systemu Zarządzania Bezpieczeństwem Informacji.

7. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechanie działalności

W II kwartale br. kontynuowano prace nad implementacją nowej strategii Spółki i wdrażano zmiany organizacyjne w DGA S.A.

W kwietniu br. połączono Departament Rozwoju i Departament Sprzedaży. W efekcie aktualna struktura organizacyjna Spółki jest następująca:

ZARZĄD

Departament Projektów Europejskich	Departament Doradztwa Strategicznego	Departament Doradztwa Finansowego	Departament Informatyki	Departament Zarządzania	Departament Rozwoju i Sprzedaży
Zarządzanie projektami, także na zlecenie	Wytaczanie strategii rozwoju i wdrożeń BSC	Pozyskiwanie kapitału Controlling operacyjny Fuzje i przejęcia Modele finansowe	DGA Process: narzędzie do modelowania procesów biznesowych	Wdrożenie: Systemów Zarządzania Jakością ISO, EFQM	Kreowanie projektów
Realizacja projektów szkoleniowych	Strategia i BSC	Transakcje nabywania i sprzedaży podmiotów	DGA Quality: oprogramowanie służące do wdrażania systemów zarządzania jakością	Systemów Bezpieczeństwa Informacji	Optymalny wybór produktów i usług DGA dla Klienta
Strategie i plany rozwoju regionalnego	Outsourcing	Wyceny i due dilligence	DGA Workflow: system zarządzania obiegiem dokumentów	Optymalizacja procesów biznesowych	
Projekty i wnioski do funduszy strukturalnych	Restrukturyzacje	Aranżacja finansowania projektów europejskich	DGA Secure Zintegrowany System Opisu i Optymalizacji Organizacji	Wspieranie wprowadzania systemów ciągłości działania	
Pelnienie funkcji Inżyniera Kontraktu	Rozwiązywanie problemów organizacyjnych w przedsiębiorstwach	Wspieranie przedsiębiorstw w pozyskaniu środków z UE	CRM Zarządzanie relacjami z klientami	Wdrożenie systemów elektronicznego obiegu dokumentów Workflow	
					Departament Organizacji
					Wsparcie obszaru operacyjnego

Zmiany organizacyjne miały na celu optymalizację struktury do realizowanych zadań, uzyskanie jej przejrzystości, skumulowanie kompetencji i obniżkę kosztów.

8. Informacja dotycząca stanu zobowiązań warunkowych i aktywów warunkowych

Tabela nr 1. Zobowiązania warunkowe

Nazwa	30.06.2006	31.03.2006
- suma komandytowa	250.000,00	250.000,00
- zobowiązania wekslowe	31.554.603,31	29.540.500,70
- zobowiązanie z nabyciem udziałów w Meurs Polska Sp. z o.o.	1.354.539,00	1.318.459,50
Razem	33.159.142,31	31.108.960,20

Emitent odpowiada jako komandytariusz spółki „Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa” za zobowiązania tej spółki do wysokości kwoty stanowiącej sumę komandytową – 250 tys. PLN.

Wartość zobowiązań wekslowych na koniec drugiego kwartału 2006 r. wzrosła o 2.014.102,61 PLN w stosunku do końca pierwszego kwartału 2006 r. Zmiana wartości zobowiązań wekslowych związana była z podpisaniem nowych umów przedstawionych poniżej.

Umowa o udzielenie gwarancji wadialnej nr 250000688168 zawarta w dniu 26 kwietnia 2006r. pomiędzy **Sopockim Towarzystwem Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A.**, a Doradztwem Gospodarczym DGA S.A. Gwarancja stanowi zabezpieczenie wadium na realizację projektu „Wsparcie rozwoju polskiego eksportu”. Górną granicą odpowiedzialności Ergo Hestii S.A. z tytułu udzielonej gwarancji stanowi suma gwarancyjna wynosząca **300.000,- PLN**. Gwarancja została udzielona do dnia 3 lipca 2006 r. Zabezpieczenie ewentualnych roszczeń Ergo Hestii S.A. wobec Spółki stanowi weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową.

Umowa zawarta w dniu 27 kwietnia 2006 r. pomiędzy **Ministerstwem Pracy i Polityki Społecznej**, a Doradztwem Gospodarczym DGA S.A. Przedmiotem umowy jest realizacja projektu „Wysoka jakość gwarantem rozwoju” Z dniem podpisania umowy Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. wystawiło na rzecz Ministerstwa Pracy i Polityki Społecznej jako zabezpieczenie wykonania umowy weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową. Górną granicą, na jaką MPiPS może wypisać weksel wynosi **1.658.524,61 PLN**. Data zakończenia realizacji projektu określona została na dzień 28 lutego 2007 r.

Umowa o udzielenie gwarancji należytego wykonania umowy nr GKo/306/06-081 zawarta w Poznaniu w dniu 20 czerwca 2006 r. pomiędzy **PZU S.A.**, a Doradztwem Gospodarczym DGA S.A. Gwarancja stanowi zabezpieczenie należytego wykonania umowy „Pomoc publiczna: Formułowanie indywidualnych programów pomocowych – procedura wnioskowania o udzielenie wsparcia finansowego oraz budowa planu restrukturyzacji. Górną granicą odpowiedzialności PZU S.A. z tytułu udzielonej gwarancji stanowi suma gwarancyjna wynosząca **9.600,- PLN**. Gwarancja została udzielona do dnia 28 lutego 2007 r. Zabezpieczenie ewentualnych roszczeń PZU S.A. wobec Spółki stanowi weksel *in blanco* wraz z deklaracją wekslową.

Umowa o udzielenie gwarancji zapłaty wadium nr GWo/1194/06-081 zawarta w Poznaniu w dniu 27 czerwca 2006 r. pomiędzy **PZU S.A.**, a Doradztwem Gospodarczym DGA S.A. Gwarancja stanowi zabezpieczenie zapłaty wadium do przetargu na „Wdrożenie metody CAF w wybranych ministerstwach i urzędach centralnych w ramach projektu Transition Facility 2004/016-829.01.03 „Poprawa zdolności administracyjnej w wybranych centralnych organizacjach rządowych”. Górną granicą odpowiedzialności PZU S.A. z tytułu udzielonej gwarancji stanowi suma gwarancyjna wynosząca **40.000,- PLN**. Gwarancja została udzielona do dnia 4 września 2006 r. Zabezpieczenie ewentualnych roszczeń PZU S.A. wobec Spółki stanowi weksel *in blanco* wraz z deklaracją wekslową.

Umowa o udzielenie gwarancji należytego wykonania umowy nr GKo/314/06-081 zawarta w Poznaniu w dniu 23 czerwca 2006 r. pomiędzy **PZU S.A.**, a Doradztwem Gospodarczym DGA S.A. Gwarancja stanowi zabezpieczenie należytego wykonania umowy o „Aktualizację strategii rozwoju miasta, lokalnego planu rozwoju oraz lokalnego programu rewitalizacji”. Górną granicą odpowiedzialności PZU S.A. z tytułu udzielonej gwarancji stanowi suma gwarancyjna wynosząca **5.978,- PLN**. Gwarancja została udzielona do dnia 24 listopada 2006 r. Zabezpieczenie ewentualnych roszczeń PZU S.A. wobec Spółki stanowi weksel *in blanco* wraz z deklaracją wekslową.

Spółka jako właściciel DGA Meurs Sp. z o.o. zobowiązana jest – na mocy umowy sprzedaży udziałów - do należytego prowadzenia toczących się postępowań sądowych, których stroną jest DGA Meurs Sp. z o.o., uzyskania pisemnej zgody Meurs Groep na zawarcie ugody w toczącym się postępowaniu sądowym, nie podejmowania decyzji o likwidacji DGA Meurs lub zaprzestania jej działalności, udostępniania pełnej dokumentacji dotyczącej określonych postępowań sądowych Meurs Groep. W przypadku naruszenia zobowiązań Spółka zapłaci kary umowne do wysokości łącznej – 300 tys. EURO.

Spółka zobowiązana jest w wypadku ogłoszenia upadłości DGA Meurs Sp. z o.o. do zapłaty na rzecz Meurs Groep kary umownej w wysokości 35 tys. EURO.

W dniu 2 sierpnia 2006 r. Pełnomocnik procesowy spółki DGA Meurs Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie otrzymał odpis wyroku z dnia 12 czerwca 2006 r. wydanego w sprawie prowadzonej pod sygnaturą VII Pm 20/02 prowadzonej przez Sąd Okręgowy we Wrocławiu VII Wydział Pracy. Na mocy wyroku Sąd zasądził solidarnie od pozwanych na rzecz DGA Meurs Sp. z o.o. kwotę 280.000,- PLN wraz ze stosownymi odsetkami ustawowymi. Ponadto na rzecz Spółki zasądzone zostały koszty procesowe w łącznej wysokości 32.053,- PLN.

Wyrok kończy postępowanie w I instancji i jest aktualnie nieprawomocny.

Tabela nr 2. Aktywa warunkowe

Nazwa	30.06.2006	31.03.2006
- otrzymane gwarancje	358.000,-	-
- ustanowione hipoteki na rzecz DGA	951.900,-	270.000,-
Razem	1.309.900,-	270.000,-

Otrzymane gwarancje wynikają z ustanowienia przez konsorcjantów zabezpieczeń na rzecz Doradztwa Gospodarczego DGA S.A., którzy wspólnie realizują projekt „Program szkolenia kadr dla rozwoju produktów turystycznych”. Zabezpieczenia w postaci gwarancji otrzymano od:

- Migut Media S.A. – gwarancja ubezpieczeniowa w wysokości 244.000,-

- Central Europe Trust Polska Sp. z o.o. – gwarancja ubezpieczeniowa w wysokości 114.000,-.

Natomiast konsorcjant JDJ Bachalski Sp. z o.o. ustanowił zabezpieczenie w postaci ustanowienia hipoteki na nieruchomości w wysokości 681.900,-.

W wyniku zbycia akcji spółki Polski Instytut Kontroli Wewnętrznej S.A. przez Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. na rzecz pana Edmunda Saundersa, kupujący zobowiązał się do zapłacenia za pakiet akcji 270.000,- PLN. Celem zabezpieczenia zapłaty za akcje ustanowiono następujące zabezpieczenia:

- weksel *in blanco* wraz z deklaracją wekslową,

- poręczenie Spółki Auditors and Banking Consultants Sp. z o.o. wraz z zabezpieczeniem w postaci hipoteki kaucyjnej ustanowionej na nieruchomości w wysokości 270.000,- PLN.

9. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

7 marca 2006r. w raporcie bieżącym nr 9/2006 Spółka opublikowała nową Strategię Spółki na lata 2006-2007 i zmianę prognozy finansowej jednostki dominującej na 2006 rok, która przewiduje w roku 2006 przychody na poziomie 30,0 mln złotych, zysk brutto 3,9 mln złotych, oraz zysk netto 3,0 mln złotych.

Przychody ze sprzedaży za II kwartały br. wyniosły 17.432 tys. złotych, co stanowi 58,1% prognozowanej wartości przychodów na rok 2006.

W raporcie bieżącym nr 9/2006 Zarząd zakładał, że w I i II kwartale Spółka poniesie najwyższe koszty jednorazowe zmian reorganizacyjnych.

Zgodnie z zapowiedzią Zarządu wynik II kwartału był zdecydowanie lepszy niż pierwszego i Spółka osiągnęła po II kwartałach zysk brutto w wysokości 642 tys. złotych, natomiast zysk netto w wysokości 627 tys. złotych, co stanowi 20,9% prognozowanej wielkości na 2006 rok.

W świetle zgodnych z planami wyników finansowych w drugim kwartale Zarząd Spółki podtrzymuje prognozy Spółki na rok 2006.

Prezentując prognozy na 2006 rok Zarząd zwraca uwagę na fakt sporządzania raportów finansowych Emitenta zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, których kształt ulega nadal zmianom. Wprawdzie już w roku 2004 Spółka wskazywała w sprawozdaniach jakościowe różnice między stosowanymi dotychczas polskimi standardami rachunkowości a MSR, ale bez szczegółowego wyliczenia tych różnic. Obecnie wiadomo, że zastosowanie nowych standardów rachunkowości spowodowało zmiany wyniku zarówno roku 2004 jak i roku 2005.

10. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Doradztwa Gospodarczego DGA S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Zgodnie z wiedzą Zarządu Spółki struktura znaczących akcjonariuszy w okresie od opublikowania poprzedniego raportu kwartalnego nie uległa zmianie.

Tabela nr 2. Akcjonariusze dysponujący bezpośrednio co najmniej 5% kapitału zakładowego Spółki oraz co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień 08.08.2006r.:

Imię i nazwisko akcjonariusza	Liczba głosów na WZ	Wartość nominalna Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZ
Andrzej Głowacki	1 183 354	1 183 354	52,36%	52,36%
Generali Otwarty Fundusz Emerytalny	170 362	170 362	7,54%	7,54%
Piotr Koch	166 671	166 671	7,37%	7,37%
Anna Szymańska	145 629	145 629	6,44%	6,44%
Otwarty Fundusz Emerytalny Allianz Polska	113 990	113 990	5,04%	5,04%

Źródło: Emitent

11. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, zgodnie z posiadanymi przez emitenta informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Zgodnie ze stanem wiedzy Emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby nadzorujące i zarządzające Emitenta (osoby nadzorujące nie posiadają akcji Emitenta).

Tabela nr 3. Stan posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające Emitenta na dzień 08.08.2006r.:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Liczba głosów na WZ	Wartość nominalna Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZ
Andrzej Głowacki	Prezes Zarządu	1 183 354	1 183 354	52,36%	52,36%
Anna Szymańska	Wiceprezes Zarządu	145 629	145 629	6,44%	6,44%
Dariusz Brzeziński	Wiceprezes Zarządu	0	0	0	0

Źródło: Emitent

12. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji odnośnie postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności Emitenta lub jednostki od niego zależnej, którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

Zarówno w przypadku Emitenta jak i jednostki od niego zależnej nie toczą się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego, czy też organem administracji publicznej, których wartość stanowiłaby co najmniej 10 % kapitałów własnych Emitenta.

13. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartości zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EUR – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych, pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną.

Ani Emitent, ani jednostka od niego zależna nie zawarły jakichkolwiek transakcji z podmiotami powiązanymi, których wartość w okresie ostatnich 12 miesięcy przekraczałyby wyrażoną w złotych równowartość 500.000 EURO.

14. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10 % kapitałów własnych Emitenta.

W dniu 30 stycznia 2006 r. zawarta została umowa pomiędzy **ING Bankiem Śląskim S.A.**, a Doradztwem Gospodarczym DGA S.A. o udzielenie kredytu w rachunku bankowym. Na mocy umowy ING Bank Śląski S.A. udziela Doradztwu Gospodarczemu DGA S.A. kredytu w wysokości 2.000.000,- PLN. Kredyt został udzielony do dnia 29 stycznia 2007r. Jednym z zabezpieczeń ewentualnych roszczeń ING Banku Śląskiego S.A. wobec Spółki stanowi weksel *in blanco* wraz z deklaracją wekslową poręczony przez spółkę zależną DGA Audyt Sp. z o.o. Spółki poddały się egzekucji w wysokości 3.000.000,- PLN.

15. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań.

I. Sytuacja kadrowa

W II kwartale 2006 r. zatrudnienie w Spółce dominującej przedstawiało się następująco:

- średnie zatrudnienie w okresie 01.04. – 30.06.2006 r. – 81 etatów,
- stan zatrudnienia na dzień 30.06.2006 r. – 81 osób,
- liczba zawartych na 30.06.2006 r. umów o współpracę z konsultantami – 72,
- liczba umów zleceń na dzień 30.06.2006 r. – 31.

RAZEM: 184

W jednostce zależnej DGA Audyt Sp. z o.o. zatrudnienie przedstawiało się następująco:

- średnie zatrudnienie w okresie 01.04. – 30.06.2006 r. – 5 etatów,
- stan zatrudnienia na dzień 30.06.2006 r.. – 5 osób.

W jednostce zależnej DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o. zatrudnienie przedstawiało się następująco:

- średnie zatrudnienie w okresie 01.04. – 30.06.2006 r. – 15 etatów,
- stan zatrudnienia na dzień 30.06.2006 r. – 16 osób,
- liczba zawartych na 30.06.2006 r. umów o współpracę z konsultantami – 3,
- liczba umów zleceń na 30.06.2006 r. – 2.

W jednostce zależnej DGA Meurs Sp. z o.o. zatrudnienie przedstawiało się następująco:

- średnie zatrudnienie w okresie 01.04. – 30.06.2006 r. – 1 etat,
- stan zatrudnienia na dzień 30.06.2006 r. – 1 osoba.

II. Sytuacja majątkowa i finansowa

Sytuacja majątkowa

W porównaniu do stanu z końca drugiego kwartału 2005 roku nastąpił wzrost sumy bilansowej o 6,5%.

Tabela nr 4. Aktywa oraz ich struktura wg stanów na koniec okresów

Wyszczególnienie	30.06.2006 (w tys. zł)	30.06.2005 (w tys. zł)	Dynamika* (%)	Struktura 30.06.2006 (%)
Aktywa trwałe	13 590	12 697	107,0	37,0
Wartość firmy	1 960	324	604,9	5,3
Pozostałe wartości niematerialne i prawne	3 376	5 524	61,1	9,2
Rzeczowe aktywa trwałe	4 846	6 186	78,3	13,2
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych rozliczane metodą praw własności	2 883	339	850,4	7,9
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	35	0	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	525	289	181,7	1,4
Aktywa obrotowe	23 099	21 748	106,2	63,0
Zapasy	317	318	99,7	0,9
Udzielone pożyczki	132	117	112,8	0,4
Należności z tytułu dostaw i usług	11 454	11 037	103,8	31,2
Pozostałe należności	4 346	5 445	79,8	11,8
Należności z tytułu podatku dochodowego	2	332	0,6	0
Aktywa finansowe	194	0	-	0,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 654	4 499	147,9	18,1
AKTYWA OGÓŁEM	36 690	34 445	106,5	100,0

^{*)} 30.06.2005 r. = 100%

Na wzrost wartości aktywów trwałych w odniesieniu do stanu z 30.06.2005 r. wpłynęły przede wszystkim następujące czynniki:

- wdrożenie nowego systemu CRM firmy Microsoft ver. 3.0,
- wniesienie wkładu do nowej spółki DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.,
- nabycie 20% udziałów w spółce PBS Sp. z o.o.

Na zmianę stanu aktywów obrotowych w odniesieniu do końca czerwca 2005 r. składa się głównie wzrost środków pieniężnych na rachunkach bankowych związanych z realizacją projektów unijnych, na które Emitent otrzymał zaliczki z Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości.

Tabela nr 5. Wskaźniki efektywności wykorzystania majątku

Wyszczególnienie	30.06.2006	30.06.2005
Wskaźnik globalnego obrotu aktywami	0,29	0,35
Wskaźnik rotacji aktywów trwałych	0,78	0,95
Wskaźnik rotacji aktywów obrotowych	0,46	0,56

Wskaźnik globalnego obrotu = $\frac{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}}{\text{aktywa ogółem}}$

Wskaźnik rotacji aktywów trwałych = $\frac{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}}{\text{aktywa trwałe}}$

Wskaźnik rotacji aktywów obrotowych = $\frac{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}}{\text{aktywa obrotowe}}$

Źródła finansowania

Tabela nr 6. Źródła finansowania aktywów oraz ich struktura wg stanów na koniec okresów

Wyszczególnienie	30.06.2006 (w tys. zł)	30.06.2005 (w tys. zł)	Dynamika* (%)	Struktura 30.06.2006 (%)
Kapitał własny	20 120	23 368	86,1	54,8
Kapitał akcyjny	2 260	2 260	100,0	6,2
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14 161	14 161	100,0	38,6
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	98	0	-	0,3
Zyski zatrzymane	3 482	6 940	50,2	9,5
Udziały akcjonariuszy mniejszościowych	119	7	1700,0	0,3
Zobowiązania długoterminowe	846	1 102	76,8	2,3
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	6	68	8,8	0
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	41	14	292,9	0,1
Rezerwa na podatek odroczony	355	451	78,7	1,0
Pozostałe zobowiązania	44	42	104,8	0,1
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	400	527	75,9	1,1
Zobowiązania krótkoterminowe	15 724	9 975	157,6	42,9
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6 008	3 411	176,1	16,4
Pozostałe zobowiązania	7 474	6 191	120,7	20,4
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	3	0	-	0
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	306	284	107,7	0,8
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	1 739	5	34 780,0	4,7
Rezerwy krótkoterminowe	194	84	231,0	0,5
PASYWA OGÓŁEM	36 690	34 445	106,5	100,0

*) 30.06.2005 = 100%

Na spadek wartości kapitału własnego w odniesieniu do stanu z 30.06.2005 r. wpłynęła przede wszystkim wykazana strata Emitenta za 2005 r. w wysokości 3,4 mln PLN.

Spadek zobowiązań długoterminowych w stosunku do analogicznego okresu 2005 r. wynikał między innymi z następujących przyczyn:

- niższej rezerwy na podatek odroczony,
- obniżeniu poziomu zobowiązań z tytułu leasingowanych środków transportu.

Głównymi czynnikami, które spowodowały wzrost zobowiązań krótkoterminowych były:

- otrzymane zaliczki na realizację projektów unijnych otrzymanych z PARP,
- wzrost zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- zaciągnięte kredyty w PKO BP SA oraz ING Banku Śląskim SA.

Tabela nr 7. Wskaźniki finansowania majątku

Wyszczególnienie	30.06.2006	30.06.2005
Wskaźnik pokrycia aktywów kapitałem własnym	0,55	0,68
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	1,48	1,84
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem stałym	1,54	1,93
Wskaźnik pokrycia aktywów obrotowych zobowiązaniami krótkoterminowymi	0,68	0,46

Wskaźnik pokrycia aktywów
kapitałem własnym = $\frac{\text{kapitał własny}}{\text{aktywa ogółem}}$

Wskaźnik pokrycia aktywów
trwałych kapitałem własnym = $\frac{\text{kapitał własny}}{\text{aktywa trwałe}}$

Wskaźnik pokrycia aktywów
trwałych kapitałem stałym = $\frac{\text{kapitał własny} + \text{zobowiązania i rezerwy długoterminowe}}{\text{aktywa trwałe}}$

Wskaźnik pokrycia aktywów
obrotowych zobowiązaniami = $\frac{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}{\text{aktywa obrotowe}}$

Rachunek zysków i strat

Tabela nr 8. Rachunek zysków i strat

Wyszczególnienie	01.04.2006 - 30.06.2006 (w tys. zł)	01.04.2005 - 30.06.2005 (w tys. zł)	Dynamika* (%)
Przychody netto ze sprzedaży	10 607	12 124	87,5
Koszt własny sprzedaży	7 021	8 059	87,1
Zysk/strata brutto ze sprzedaży	3 586	4 065	88,2
Koszty sprzedaży	830	1 229	67,5
Koszty ogólnego zarządu	2 047	2 252	90,9
Zysk/strata ze sprzedaży	709	584	121,4
Pozostałe przychody operacyjne	355	76	467,1
Pozostałe koszty operacyjne	4	98	4,1
Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	232	5	4 640,0
Zysk/strata z działalności operacyjnej	1 292	567	227,9
Przychody finansowe	5	(50)	(10,0)
Koszty finansowe	95	134	70,9
Zysk/strata przed opodatkowaniem	1 202	383	313,8
Podatek dochodowy	5	309	1,6
Zysk/strata netto	1 197	74	1 617,6

^{*)} 01.04.2005-30.06.2005 = 100%

Wybrane wskaźniki finansowe

Tabela nr 9. Wskaźniki finansowe charakteryzujące działalność gospodarczą Emitenta w II kwartale 2006 i 2005

Wyszczególnienie	30.06.2006	30.06.2005
Rentowność sprzedaży brutto (%)	33,8	33,5
Rentowność sprzedaży netto (%)	11,3	0,6
Rentowność majątku ROA (%)	3,3	0,2
Rentowność kapitału własnego ROE (%)	5,9	0,3
Stopa ogólnego zadłużenia (%)	45,2	32,2
Trwałość struktury finansowania (%)	57,1	71,0

Rentowność sprzedaży brutto = $\frac{\text{Zysk (strata) brutto ze sprzedaży}}{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}}$

Rentowność sprzedaży netto = $\frac{\text{Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom}}{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów}}$

$$\text{Rentowność majątku ROA} = \frac{\text{Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom}}{\text{Aktywa ogółem}}$$

$$\text{Rentowność kapitału własnego ROE} = \frac{\text{Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom}}{\text{Kapitał własny}}$$

$$\text{Stopa ogólnego zadłużenia} = \frac{\text{Zobowiązania ogółem}}{\text{Pasywa ogółem}}$$

$$\text{Trwałość struktury finansowania} = \frac{\text{Kapitał własny + zobowiązania i rezerwy długoterminowe}}{\text{Pasywa ogółem}}$$

W II kwartale roku 2006 zasoby finansowe były wykorzystywane zgodnie z planem, przeznaczeniem i bieżącymi potrzebami. W aspekcie płynności finansowej działania w zakresie zarządzania zasobami finansowymi skoncentrowane były na:

- zwiększeniu dostępnych źródeł finansowania,
- wydłużeniu średniego okresu zapadalności zobowiązań,
- skróceniu średniego okresu spływu należności.

Tabela nr 10. Wskaźniki płynności

Wyszczególnienie	30.06.2006	30.06.2005
Wskaźnik bieżącej płynności	1,47	2,18
Wskaźnik płynności szybkiej	1,45	2,15
Wskaźnik podwyższonej płynności	0,42	0,45

$$\text{Wskaźnik bieżącej płynności} = \frac{\text{Aktywa obrotowe}}{\text{Zobowiązania krótkoterminowe}}$$

$$\text{Wskaźnik płynności szybkiej} = \frac{\text{Aktywa obrotowe – zapasy}}{\text{Zobowiązania krótkoterminowe}}$$

$$\text{Wskaźnik podwyższonej płynności} = \frac{\text{Środki pieniężne i ich ekwiwalenty}}{\text{Zobowiązania krótkoterminowe}}$$

Powyższe wartości potwierdzają zdolność firmy do wywiązywania się z krótkoterminowych zobowiązań. Wskaźnik szybki potwierdza nawet możliwość pokrycia zobowiązań krótkoterminowych aktywami o dużym stopniu płynności. Celem dodatkowego zabezpieczenia płynności finansowej Emitenta są limity kredytowe w rachunkach bieżących w łącznej wysokości 3,5 mln PLN.

Program inwestycyjny

Spółka dominująca zakończyła w 2005 r. proces inwestycji w majątek trwały i rozwój większości produktów.

Wydatki na majątek trwały umożliwiły zbudowanie nowoczesnej infrastruktury technicznej na 150 stanowisk pracy.

W 2005 r. Emitent zakupił licencję na system CRM firmy Microsoft. W lutym 2006 r. nabyto upgrade tego oprogramowania (ver. 3.0.). Spółka rozważa zakup nowego oprogramowania do zarządzania projektami.

16. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału.

Analizując czynniki, które będą miały wpływ na wyniki Emitenta w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału należy zwrócić uwagę na następujące z nich:

I. Czynniki zewnętrzne:**1. makroekonomiczne**

- prognozowana poprawa koniunktury, (przyspieszenie gospodarcze w 2006r. – PKB powyżej 1 biliona złotych, popyt krajowy głównym determinantem wzrostu PKB w 2006 roku),
- coraz lepsze wyniki polskich przedsiębiorstw (projekty inwestycyjne),
- spodziewany wzrost poziomu inwestycji zagranicznych,
- start projektów konsolidacyjnych i prywatyzacji sektorów energetyki, ciężkiej chemii oraz sektora farmaceutycznego,
- zatwierdzanie kolejnych programów operacyjnych dotyczących nowego okresu programowania na lata 2007-2013.

2. pozostałe – w zakresie usług DGA

- dobre perspektywy branżowe - prognozowany przez wiele źródeł znaczny wzrost rynku – w latach 2006-2008 roczną dynamikę wzrostu popytu na usługi doradcze i usługi finansowane ze środków unijnych szacuje się na 15% , a konsultingu strategicznego na 9,5%,
- postępująca integracja usług doradczych i IT, stwarzająca możliwości dalszej dywersyfikacji działalności DGA w segmencie własnych produktów informatycznych oraz przy współpracy z partnerami,
- dalszy napływ środków unijnych – fundusze strukturalne, inne fundusze dodatkowe itp., stwarzające bardzo duże szanse rozwoju działalności doradczej i szkoleniowej DGA w tym segmencie,
- wzrost zainteresowania systemami zarządzania bezpieczeństwem informacji, systemami zarządzania jakością oraz systemami antykorupcyjnymi – szczególnie w branży telekomunikacyjnej oraz w administracji rządowej i samorządowej,
- spodziewany wzrost popytu na usługi doradztwa strategicznego i finansowego, głównie ze strony podmiotów prywatnych, które przechodzą proces konsolidacji oraz ze strony inwestorów zagranicznych planujących nowe przedsięwzięcia w Polsce,
- wzrost konkurencji (dalszy rozwój firm sieciowych oraz rosnąca liczba małych i średnich podmiotów, specjalizujących się w dużej części w wykorzystywaniu środków unijnych),
- rosnący popyt i mobilność pracowników o wysokich kwalifikacjach, mogąca kreować szanse ale też i zagrożenia dla firm opartych w bardzo dużym stopniu na kapitale intelektualnym i wiedzy pracowników,
- powołanie przez kilku byłych konsultantów DGA konkurencyjnej firmy oferującej identyczne produkty, jak Departamenty Zarządzania i Informatyki.

II. Czynniki wewnętrzne:

Opracowanie nowej strategii Spółki kładącej nacisk na:

- wzrost marży i rentowności projektów poprzez wprowadzenie nowoczesnych systemów zarządzania projektami i zaostrzonych procedur raportowania,
- optymalizację kosztów i wykorzystania zasobów własnych i rozwój kluczowych obszarów usług konsultingowych oraz powiązanych usług w zakresie IT,
- wykorzystanie skali działania i rozpoznawalności marki Emitenta w konkurencji z innymi firmami na rynku,
- nową strategię sprzedaży, zakładającą koncentrację na kluczowych klientach,
- nawiązywanie współpracy z krajowymi i zagranicznymi firmami doradczymi w celu pełnej obsługi złożonych projektów oraz rozwoju i wymiany kompetencji,
- wzmocnienie kadry menedżerskiej w kluczowych obszarach,
- uruchomienie systemu motywacyjnego dla kadry menedżerskiej powiązanej z wynikami Emitenta,
- wzrost potencjału ludzkiego (szybkie rozwijanie kompetencji i wzrastające doświadczenie nowo zatrudnionych konsultantów), co powinno znacząco przełożyć się na poziom przychodów i efektywność Grupy w kolejnych kwartałach,
- programy szkoleniowe dla pracowników i współpracujących konsultantów,
- kreowanie nowych potrzeb oraz zasad współpracy dla kluczowych klientów w oparciu o regularne wyniki analiz satysfakcji klientów,
- rosnącą listę referencyjną złożonych i nowatorskich projektów.

17. Informacja o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego.

W omawianym okresie Spółka przestrzegała zasad ładu korporacyjnego, zgodnie z oświadczeniem opublikowanym w raporcie bieżącym nr 25/2005 z 8 czerwca 2005r. oraz w raporcie numer 27/2006 z 28 czerwca 2006 roku.